



# Newsletter BRIDG€conomies Molise

*Gennaio 2025*



## Un nuovo anno con Enterprise Europe Network

### #EENCanHelp

Sommario

<b>In Primo Piano.....</b>	<b>3</b>
<b>INCONTRI D’AFFARI INTERNAZIONALI.....</b>	<b>3</b>
Sustainable Solutions Match – online, 7-21/02/2025 .....	3
SMAGUA, la Fiera Internazionale dell'Acqua, Irrigazione e Ambiente – Saragozza, 4-5/03/2025.....	3
Renewable EnergyTech & Forward Green B2B 2025 – Salonicco, 13-14/03/2025.....	4
GET READY FOR JAPAN - Missione d'affari sulla cultura giapponese, maggio-giugno 2025 – scad. domande 13/03/2025.....	4
Altri eventi internazionali di incontri b2b .....	5
<b>ALTRE INIZIATIVE ED OPPORTUNITÀ.....</b>	<b>5</b>
EENergy Open Call – nuovo bando .....	5
Sostenibilità: avvia il percorso per rendere sostenibile la tua impresa .....	6
La voce delle imprese in Europa: Consultazione UE su Public procurement directives (scad. 07/03/2025) ....	6
<b>WEBINAR – OPPORTUNITÀ DA FRUIRE ON-LINE .....</b>	<b>7</b>
Ciclo di webinar sul Giappone.....	7
<b>PROGRAMMAZIONE UE 2021-2027 E BANDI UE .....</b>	<b>7</b>
<b>DALLA UE .....</b>	<b>7</b>
Il significato dello storico traguardo UE-Mercosur .....	7
Semplificazione amministrativa: un reale cambio di marcia UE?.....	8
NextGenerationEU: Sfide e Opportunità per l'Area Euro e l'Italia .....	9
<b>RICHIESTE / OFFERTE COMMERCIALI E DI TECNOLOGIA.....</b>	<b>9</b>
Offerte commerciali.....	10
Richieste commerciali.....	11
Offerte tecnologiche.....	11
Richieste tecnologiche.....	12
Richieste di Ricerca & Sviluppo .....	13
<b>AGGIORNAMENTI CONTINUI .....</b>	<b>13</b>
<b>Chi siamo .....</b>	<b>14</b>

## In Primo Piano

# INCONTRI D’AFFARI INTERNAZIONALI

### Sustainable Solutions Match – online, 7-21/02/2025

Si tratta di un **evento virtuale intersettoriale “Sustainable Solutions Match”**, organizzato da Enterprise Europe Network e Up2Circ con il supporto della Commissione Europea, **rivolto alle imprese europee interessate ad avviare e seguire un percorso verso un’economia sostenibile e circolare.**

L’iniziativa prevede:

- **kick-off day** con i keynotes della Commissione Europea e dei professionisti impegnati a supportare lo sviluppo di imprese sostenibili (7 febbraio 2025)
- **sessioni di pitching online** nelle quali i fornitori di soluzioni e gli esperti di tecnologia presentano le loro innovazioni rivolte a specifici settori e tematiche (10-14 febbraio 2025)
- **incontri B2b online** nei quali i partecipanti hanno l’opportunità di incontrare imprese, innovatori ed esperti, avviando contatti di interesse e lo scambio di conoscenze per individuare soluzioni rivolte a esigenze specifiche (10-21 febbraio 2025)

La partecipazione è gratuita.

**Registrazioni** - specificando se si è ‘solution seeker’ o ‘solution provider’, con una descrizione dettagliata dell’attività svolta e delle proprie competenze: [QUI](#)

### SMAGUA, la Fiera Internazionale dell'Acqua, Irrigazione e Ambiente – Saragozza, 4-5/03/2025

50° anniversario di SMAGUA, la Fiera Internazionale dell'Acqua, Irrigazione e Ambiente, si terrà presso il Centro Espositivo di Zaragoza nel marzo 2025. Riunirà le principali aziende del settore dell'acqua e dell'ambiente e professionisti interessati a scoprire le ultime tecnologie, attrezzature e sistemi per la gestione di questa risorsa fondamentale.

La Confederazione degli Imprenditori dell'Aragona (CEOE Aragón) e l'Istituto Tecnologico dell'Aragona (ITA), in collaborazione con il Centro Espositivo di Zaragoza e Enterprise Europe Network, organizzeranno un evento di **matchmaking** rivolto alle aziende dell'UE.

Le principali aree dell'evento includono: la raccolta, il trasporto e lo stoccaggio delle acque, il trattamento, il riutilizzo e la gestione delle acque, la strumentazione, l'analisi e l'automazione, le aziende di ingegneria e servizi, l'ambiente energetico, il recupero energetico e i materiali solidi, l'irrigazione, la pulizia e la manutenzione stradale, la bonifica di terreni contaminati, l'inquinamento atmosferico e la purificazione dei gas, le tecnologie analitiche e i laboratori, nonché l'educazione e la ricerca, insieme ad altre attrezzature.

Per maggiori informazioni: [QUI](#)

Per partecipare al matchmaking: [QUI](#)

## **Renewable EnergyTech & Forward Green B2B 2025 – Salonicco, 13-14/03/2025**

Il **Renewable EnergyTech & Forward Green B2B** è un **evento di matchmaking** coorganizzato dalla Federazione delle Industrie della Grecia (SBE), membro della rete Enterprise Europe Network – Hellas, e TIF HELEXPO S.A. Si terrà il **13 e 14 marzo 2024** nei locali espositivi TIF-HELEXPO a **Salonicco**, in Grecia.

Questo B2B si concentrerà su temi chiave come economia circolare, sviluppo sostenibile e energie rinnovabili, offrendo un'opportunità unica per i partecipanti di collaborare nella trasformazione dei modelli di business verso la sostenibilità.

L'evento è rivolto a imprese, istituzioni, organizzazioni e stakeholder pubblici attivi nei seguenti settori:

- Riciclaggio
- Utilizzo efficiente delle materie prime
- Conservazione e accumulo di energia
- Gestione intelligente dell'energia
- Efficienza energetica
- Materiali da costruzione sostenibili e imballaggi
- Pratiche aziendali e progettazione sostenibile (progettazione bioclimatica, marketing verde, ecc.)
- Tecnologie per l'economia circolare
- Fonti di energia rinnovabile ed energia verde
- Idrogeno e altri gas verdi rinnovabili
- Soluzioni ambientali (macchinari, attrezzature e strumenti per soluzioni sostenibili, gestione dei rifiuti, tecnologie per il riciclaggio, ecc.)

Per maggiori informazioni: [QUI](#)

Per partecipare al matchmaking: [QUI](#)

## **GET READY FOR JAPAN - Missione d'affari sulla cultura giapponese, maggio-giugno 2025 – scad. domande 13/03/2025**

L'**EU-Japan Centre** organizza la prima sessione del **programma di formazione sulla cultura d'impresa giapponese** per il 2025 "Get ready for Japan".

Dal 1987, questo esclusivo **programma della durata di due settimane**, finanziato dall'Unione Europea, ha aiutato centinaia di imprenditori europei ad avere successo in Giappone.

"Get ready for Japan" si propone di far comprendere le pratiche aziendali giapponesi e gli stili di comunicazione, nonché di individuare opportunità per partenariati aziendali di successo.

### **Date della formazione:**

- 19-23 maggio 2025 - online
- 9-13 giugno 2025 - a Tokyo, Giappone

**Scadenza per la presentazione delle domande: giovedì, 13 marzo 2025**

#### CONTENUTI DELLA MISSIONE:

- workshop, seminari
- visite aziendali
- incontri personalizzati con potenziali nuovi partner

#### PROFILO DEI PARTECIPANTI:

- Manager e dirigenti di piccole e medie imprese con sede nell'UE
- La missione è aperta a tutti i settori di attività.

#### CRITERI DI SELEZIONE:

- La strategia dell'azienda verso il Giappone.
- Il profilo professionale del candidato e la sua posizione all'interno dell'azienda.
- La motivazione del candidato.

Per garantire un elevato grado di attenzione, il numero di partecipanti al programma è limitato a 14. Dopo la scadenza per la presentazione delle domande verrà avviato un processo di selezione.

#### COSTI:

- L'EU-Japan Centre coprirà tutte le spese di formazione: relatori, noleggio delle sale, trasporti per le attività di gruppo, interpreti e organizzazione degli incontri.
- Le aziende dei partecipanti dovranno coprire le spese di viaggio, soggiorno e vitto.

Per maggiori informazioni sulla missione e per candidarsi: [QUI](#)

### Altri eventi internazionali di incontri b2b

Per l'elenco di tutte le iniziative **b2b** organizzate della Rete EEN, consultare la sezione Events del sito web della Rete disponibile [QUI](#)

In caso di interesse per una o più iniziative contattare il punto EEN più vicino.

## ALTRE INIZIATIVE ED OPPORTUNITÀ

### EENergy Open Call – nuovo bando

**Scadenza 28 febbraio 2025** - <https://www.eenergy-project.eu/>

È aperto il secondo bando di **EENergy**, iniziativa che permette alle PMI di tutta Europa di **richiedere un contributo massimo di 10.000,00 Euro con finanziamento al 100% per investimenti finalizzati all'efficiamento energetico** (ad esempio tramite installazione di impianti per energia rinnovabile e di stoccaggio, software per efficientamento energetico, sostituzione e messa in opera di tecnologie più efficienti, consulenza per efficientamento energetico, audit energetici, formazione per i dipendenti, ecc.)

Il progetto EENergy, nell'ambito del quale è stato pubblicato il bando, è realizzato in collaborazione con Enterprise Europe Network e, oltre al contributo per l'investimento, dà diritto a ricevere servizi di consulenza sulla sostenibilità.

La sovvenzione EENergy è un **meccanismo di sostegno una tantum** che verrà concesso alla singola

PMI dopo la preparazione e l'attuazione di un **piano d'azione** concreto mirato ad un **miglioramento di almeno il 5% dell'efficienza energetica**.

Per partecipare al bando e avere diritto a ricevere la sovvenzione, le PMI devono **collaborare con i consulenti della rete Enterprise Europe Network specializzati in sostenibilità**, che supporteranno le PMI interessate nella **progettazione del piano di efficientamento personalizzato** e nella presentazione della domanda. Quest'ultima deve fornire informazioni precise sull'azienda, nonché sul tipo di miglioramenti di efficienza energetica pianificati e sui finanziamenti previsti per attuare il piano d'azione. **Tra tutte le domande ammissibili, le PMI saranno selezionate in modo casuale per ricevere una sovvenzione fino a 10.000,00 Euro.**

[Bando EENergy - seconda call](#)  
[Linee Guida per candidatura](#)

NOTA: la candidatura deve essere validata dal consulente EEN di riferimento, a pena di esclusione.

**SCADENZA: 28 febbraio 2024 (17:00 CET)**

**Contatta il partner Enterprise Europe Network più vicino a te.**

## **Sostenibilità: avvia il percorso per rendere sostenibile la tua impresa**

Enterprise Europe Network offre, tra i suoi servizi, l'accompagnamento delle imprese nella transizione verso modelli di business più sostenibili, fornendo la necessaria assistenza tecnica e promuovendo gli aspetti ambientali e sociali della sostenibilità.

A tal fine, Enterprise Europe Network Italia, dopo un'attenta analisi dei diversi strumenti a disposizione delle imprese, promuove **SUSTAINability questionario online** – realizzato da **DINTEC** - che indaga il posizionamento dell'impresa rispetto alle **tre dimensioni della sostenibilità - ambientale, sociale e di governance** – includendo anche una valutazione del livello di **innovazione tecnologica** come fattore che facilita la transizione sostenibile di un'azienda.

Contatta il tuo partner di riferimento di Enterprise Europe Network per avviare il percorso verso la sostenibilità individuando altresì eventuali fonti di finanziamento necessarie per adattare la tua impresa a business sostenibili e adattabili alle sfide del futuro, identificando anche le opportunità di finanziamento per l'eco-innovazione e l'imprenditorialità verde.

## **La voce delle imprese in Europa: Consultazione UE su Public procurement directives (scad. 07/03/2025)**

La Commissione Europea ha avviato una nuova consultazione per la valutazione delle direttive sugli appalti pubblici.

Si tratta della valutazione di tre atti legislativi che regolano gli appalti pubblici nell'UE ("how to buy"): le Direttive 2014/23/UE (Direttive sulle concessioni), 2014/24/UE (la Direttiva sugli appalti pubblici) e 2014/25/UE (la Direttiva sui settori speciali).

La valutazione esaminerà le loro prestazioni e l'impatto nell'UE, se rimangono adeguate allo scopo, se

raggiungono gli obiettivi previsti con il minimo costo e se sono sufficienti per affrontare le sfide attuali. La valutazione coprirà un periodo di 8 anni (2016-2024) e tutti gli Stati membri dell'UE e i Paesi dell'EEE.

È possibile rispondere al sondaggio entro il 7 marzo 2025, compilando il form al seguente [LINK](#)

Per maggiori informazioni: [QUI](#)

## WEBINAR – OPPORTUNITÀ DA FRUIRE ON-LINE

### Ciclo di webinar sul Giappone

Per quanti interessati al mercato giapponese, si segnalano i numerosi webinar organizzati regolarmente dal partner EU-Japan Centre: <https://www.eu-japan.eu/tags/webinar>

Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:

- [www.een-italia.eu](http://www.een-italia.eu)
- [www.bridgeconomies.eu](http://www.bridgeconomies.eu)
- [www.consorziobridgeconomies.eu](http://www.consorziobridgeconomies.eu)
- [pagina FB Enterprise Europe Network Italia](#)
- [Twitter @EEN\\_Italia](#)

## PROGRAMMAZIONE UE 2021-2027 E BANDI UE

Unioncamere Europa in collaborazione con partner di Enterprise Europe Network Italia offre il **servizio programmazione 2021-2027 e bandi UE** che fornisce un quadro della programmazione UE e delle opportunità di finanziamento europeo: [LINK](#)

L'aggiornamento è settimanale! Ogni lunedì!

## DALLA UE

### Il significato dello storico traguardo UE-Mercosur

A una settimana dall'inizio del suo secondo mandato, in occasione del Vertice di Montevideo, la Presidente della Commissione Ursula Von der Leyen ha concluso i negoziati politici con i Presidenti di Brasile, Argentina, Uruguay e Paraguay, per uno storico accordo di partenariato commerciale UE-Mercosur. I risultati raggiunti completano l'accordo inizialmente conclusosi nel 2019 e successivamente rinegoziato su iniziativa della Commissione, che ha insistito su un maggior impegno in materia di sviluppo

sostenibile. L'accordo assume inoltre un'alta valenza geopolitica in un momento in cui l'UE cerca di rafforzare la sua sicurezza economica in risposta alle crescenti difficoltà di accesso ai mercati globali, aggravate dalla guerra in Ucraina, dalle tensioni con la Cina e dalla nuova amministrazione Trump negli Stati Uniti. L'UE sarebbe il primo partner commerciale del Mercosur a beneficiare di una simile relazione preferenziale, con accesso agevolato ai mercati e condizioni vantaggiose per gli investitori europei.

Tra gli elementi aggiuntivi più rilevanti, il primo riguarda l'inclusione dell'Accordo di Parigi sul clima, in conformità alle richieste dell'UE, con una clausola che consente la sospensione parziale o totale dell'accordo commerciale in caso di inadempienze di una delle parti. Sempre in tema di sostenibilità, un'appendice al capitolo Commercio e Sviluppo Sostenibile (TSD) sancisce per la prima volta un chiaro impegno a contrastare la deforestazione. In cambio, è stato concordato che l'UE rivedesse le condizioni per l'esportazione nel settore automobilistico, stabilendo un periodo più lungo per la riduzione dei dazi sulle importazioni dal Mercosur. L'UE ha inoltre ottenuto concessioni sull'eliminazione delle imposte sulle esportazioni di materie prime e beni industriali e con il Brasile una riduzione del 50% su eventuali dazi futuri, con un tetto massimo del 25%. Infine, una novità assoluta negli accordi commerciali dell'UE è rappresentata dall'inclusione di un "meccanismo di bilanciamento" richiesto dal Mercosur, che permette di rivolgersi a un tribunale arbitrale (all'interno dell'accordo) qualora una delle parti ritenga che nuove norme alterino o compromettano i benefici dell'accordo.

Il testo dovrà adesso passare al vaglio di Parlamento e Consiglio dell'UE. L'accordo ha tuttavia provocato una profonda spaccatura interna all'Unione: la Germania, ferrea sostenitrice, lo vede come un'opportunità per accedere a nuovi mercati e rilanciare il settore industriale in declino, mentre la Francia, principale oppositrice, teme un afflusso di prodotti alimentari a basso costo provenienti dall'America Latina, con possibili danni per agricoltori e allevatori europei. Parigi sta quindi cercando di ampliare una coalizione di minoranza che già comprende Polonia, Austria e Irlanda per bloccare l'accordo in seno al Consiglio, dove servirebbe il voto contrario di Paesi che rappresentano il 35% della popolazione UE. In questo contesto, l'Italia gioca un ruolo decisivo per le sorti dell'accordo: il suo voto sarebbe sufficiente alla coalizione anti-Mercosur per impedirne la ratifica.

*Fonte: Mosaico Europa 21/2024*

## **Semplificazione amministrativa: un reale cambio di marcia UE?**

La legislatura appena conclusa ci ha lasciato un'eredità ingombrante. Come sottolineato nel rapporto Draghi, nell'UE sono stati approvati nell'ultimo quinquennio ben 13.000 atti, di cui 515 legislativi ordinari, mentre negli USA sono stati promulgati circa 3.500 atti legislativi e approvate solo circa 2.000 risoluzioni a livello federale. L'urgente e drastica riduzione degli oneri burocratici, ormai improcrastinabile, dipende dalla capacità dell'Unione di mantenere il passo con le esigenze di cittadini e soprattutto imprese, in un contesto di sfide globali come la sostenibilità ambientale, la digitalizzazione e i cambiamenti geopolitici. I buoni propositi della Commissione Von der Leyen II, più volte annunciati in questi mesi, dipenderanno necessariamente da una miglior condivisione con i governi nazionali e da un perfetto funzionamento della complessa gerarchia interna all'Esecutivo europeo: il Commissario per l'attuazione e la semplificazione Dombrovskis, supervisore dei progressi per ridurre gli oneri amministrativi e di rendicontazione, dovrà, come sappiamo, riferire direttamente alla Presidente. Una sfida ambiziosa ma assolutamente necessaria per consentire l'auspicato rilancio dell'Unione, al momento, in grande sofferenza rispetto ai colossi Cina e soprattutto Stati Uniti.

Qualcosa ha cominciato lentamente a muoversi: a novembre von der Leyen ha infatti annunciato l'intenzione di combinare tre importanti atti legislativi in materia di ESG - la Direttiva sulla rendicontazione della sostenibilità aziendale (CSRD), il Regolamento UE sulla tassonomia e la Direttiva sulla due diligence di sostenibilità aziendale (CS3D) - in un unico regolamento. Traspare comunque scetticismo dagli addetti ai lavori: per Eurochambres, ad esempio, la narrativa del passato ("one in one out", "once only principle", "think small first") sulla riduzione degli oneri amministrativi si è rivelata più promettente che concreta. Anche in considerazione del fatto che l'obiettivo del 25% di riduzione degli obblighi di rendicontazione da parte delle imprese e delle amministrazioni, stabilito dalla Commissione nel 2023,

riguarda in effetti un aspetto importante ma limitato rispetto al complesso degli oneri regolamentari europei a carico delle imprese.

Il 2025 si aprirà con la pubblicazione di una norma “omnibus” per ridurre le sovrapposizioni normative sul tema della competitività. Quindi il VP responsabile per la prosperità e la strategia industriale, il francese Stéphane Sejourmé, presenterà il Rapporto annuale sul mercato unico e la competitività e proporrà una Bussola della competitività. Il negoziato istituzionale è solo agli inizi, ma l’anno prossimo potrebbe già essere decisivo.

Fonte: Mosaico Europa 21/2024

## **NextGenerationEU: Sfide e Opportunità per l'Area Euro e l'Italia**

Il programma NextGenerationEU (NGEU) è stato creato per sostenere la ripresa economica post-pandemia nell'area euro, con il Recovery and Resilience Facility (RRF) come principale strumento di attuazione, il quale ha come maggiori beneficiari Italia e Spagna. A quattro anni dalla sua introduzione, la BCE ha pubblicato uno **studio** che valuta in termini quantitativi gli effetti del RRF e le prospettive future sull'economia dell'area. Nel biennio 2021-2023, l'impatto delle spese del RRF sul PIL è stato inferiore alle attese (+0,1-0,2% rispetto allo 0,5% previsto) a causa di carenze amministrative, difficoltà nelle procedure di appalto e shock esterni come inflazione e crisi energetiche. Tuttavia, con le modifiche ai piani nel 2023-2024, la Commissione Europea ha previsto un'accelerazione della loro attuazione nei prossimi anni. Attualmente, circa metà dei fondi RRF non sono ancora stati erogati e molte riforme devono ancora essere attuate. Nonostante gli interrogativi legati a vincoli amministrativi, risorse limitate, implementazione incompleta e possibili nuovi shock economici, non si esclude che il RRF possa avere un impatto positivo nei prossimi anni. Si stima che quest'ultimo contribuirà a un incremento del PIL dell'area euro compreso tra lo 0,4% e lo 0,9% entro il 2026, con un potenziale aumento fino all'1,2% entro il 2031, grazie anche ai benefici duraturi derivanti dalle riforme strutturali. In Italia, l'impatto del RRF sul PIL è stimato tra 1,3% e 1,9% entro il 2026, grazie all'elevata incidenza della spesa. Tuttavia, i ritardi nell'attuazione, soprattutto nel Sud, ne riducono l'efficacia. Si prevede che il RRF ridurrà il debito pubblico italiano di 7-8 punti percentuali entro il 2031, a condizione di un buon utilizzo dei fondi. In conclusione, la BCE sottolinea l'importanza di spendere integralmente i fondi RRF e implementare le riforme con attenzione alla qualità per massimizzare l'impatto positivo su crescita economica e debito pubblico.

Fonte: Mosaico Europa 21/2024

# **RICHIESTE / OFFERTE COMMERCIALI E DI TECNOLOGIA**

Disponibile [QUI](#) la banca dati di Enterprise Europe Network (Partnership Opportunity Database - POD) per la ricerca di partner esteri nelle seguenti aree di cooperazione:

1. partner commerciali all'estero
2. partner per l'innovazione ed il trasferimento tecnologico
3. partner di ricerca per progetti europei

Utilizzando il motore di ricerca è possibile consultare tutti i profili di cooperazione presenti nella banca dati (Business Offer, Business Request, Technology Offer, Technology Request, Research & Development Request) e manifestare interesse.

Di seguito la selezione di alcuni profili:

## Offerte commerciali

**Greek distillery company seeks distributors or wholesalers under commercial agreement (BOGR20241119012):** A Greek company, located in Patras, is specialized in the extraction and distillation of alcoholic drinks. With over a century of experience in the distillery sector, the company is looking for international distributor or wholesalers in order to expand its global presence.

**Sustainable and Innovative Meat Products Offered by a Belgian Company Seeking New Partnerships (BOBE20241121003):** Imperial Meat Products, a Belgian producer of high-quality meat products, is seeking distributors, wholesalers, and buyers in Scandinavia, the Baltics, Switzerland, Italy, and the Balkans. The company offers a range of premium salamis, hams, cured meats, and chicken-based products tailored for retail, foodservice, and gourmet sectors. They aim to establish long-term partnerships through distribution or commercial agreements to expand their international reach.

**Società coreana offre servizi per l'ingresso nel mercato sudcoreano (BOKR20241226001):** L'azienda offre servizi completi di "soft landing" alle imprese che entrano nel mercato sudcoreano, tra cui lo sviluppo del business, il supporto all'ingresso nel mercato, l'assistenza ai programmi governativi e la guida legale/normativa. Grazie a una profonda conoscenza del territorio e a una solida rete di contatti, aiuta le aziende a superare le sfide e a garantire un'integrazione di successo nel dinamico ambiente commerciale coreano. L'azienda è il partner ideale per le imprese che desiderano crescere ed espandersi a lungo termine in Corea del Sud.

**Produttore ucraino di biancheria intima femminile è alla ricerca di partner all'estero (produttori, rivenditori, agenti, distributori) interessati ad ampliare l'attuale portafoglio di prodotti e lavorare nell'ambito di un accordo di outsourcing (BOUA20241225010):** Il produttore ucraino di una lussuosa collezione di abbigliamento per la casa, loungewear, abiti da donna e lingerie è alla ricerca di una collaborazione a lungo termine con partner internazionali. L'ufficio design dell'azienda crea collezioni in base alle tendenze dell'industria della moda globale.

**Azienda turca con focus sullo sviluppo di soluzioni biotecnologiche innovative e rispettose dell'ambiente, ricerca collaborazioni commerciali (BOTR20241225004):** L'azienda è specializzata in metodi di sintesi ecologica e produce prodotti a base vegetale non tossici per settori come la salute, l'energia, l'alimentazione e l'ambiente. L'offerta comprende bioplastiche biodegradabili, medicazioni antimicrobiche per ferite e tecnologie di produzione di biogas.

**Azienda spagnola che sviluppa una tecnologia RTLS all'avanguardia cerca agenti e/o distributori (BOES20241224004):** L'azienda è uno spin-off del Centro di Ricerca Tecnologica CEIT dell'Università di Navarra, fondato dopo 15 anni di ricerca e innovazione. Il CEIT ha sviluppato una tecnologia di localizzazione in tempo reale (RTL) basata sulla banda ultralarga (UWB), in grado di monitorare gli asset con una precisione tra i 10 e i 30 cm in ambienti difficili come l'industria siderurgica, stabilendo un vantaggio competitivo senza precedenti sul mercato.

**Azienda francese creata nel 2022 e specializzata nella produzione di capi pronti in canapa e lana per donna cerca distributori e negozi indipendenti per lo sviluppo della collezione (BOFR20241223007):** L'azienda cerca partner che vendano abbigliamento di lusso per donna o prodotti naturali per distribuire i suoi prodotti in canapa realizzati ad AUBE (Francia) e utilizzando tessuti francesi e italiani in lana e canapa. L'azienda offre al partner la possibilità di testare i prodotti e di presentare il suo catalogo. Può organizzare missioni dagli interessati per illustrare i suoi campioni. Paesi target: Italia - Spagna - Belgio - Lussemburgo - Svizzera - Danimarca - Norvegia - Olanda e Giappone.

## Richieste commerciali

**Azienda alimentare danese guidata da donne cerca fornitori di proteine e ingredienti alternativi e impianti di produzione alimentare per ottimizzare i propri prodotti alimentari (BRDK20241220015):** Un'azienda alimentare danese a conduzione femminile in rapida crescita vende i propri prodotti proteici alternativi e salutari al settore della ristorazione e dei servizi alimentari in tutto il paese. Per consolidare la propria posizione di mercato, l'azienda è alla ricerca di fornitori di proteine e ingredienti alternativi, che possano essere integrati in nuove ricette e prodotti, e di strutture di produzione a contratto, per aumentare i volumi di produzione.

**Una PMI francese è alla ricerca di un produttore in metallurgia per la produzione del suo innovativo strumento che fornisce una nuova soluzione tecnica per la fabbricazione di rivestimenti in legno, pannelli, pavimenti e tetti in pendenza per i falegnami (BRFR20241218037):** L'azienda francese ha sviluppato un nuovo strumento brevettato per le costruzioni in legno. Lo strumento offre una nuova soluzione tecnica per i lavori di rivestimento, pannellatura, pavimentazione e pendenza del tetto in legno. Si rivolge principalmente ai carpentieri in un mercato orientato ai Paesi in cui il legno è il materiale da costruzione predominante, soprattutto nel Nord Europa e in America.

**Un distributore Horeca polacco cerca caffè per la distribuzione (BRPL20241219014):** Un distributore di prodotti Horeca dalla Polonia cerca caffè in grani per la distribuzione ad alberghi e ristoranti. La collaborazione prevista è un accordo commerciale. Il partner dovrebbe essere in grado di consegnare grandi quantità (1200 kg all'anno) in confezioni da 1 kg. L'azienda polacca si aspetta un mix di Arabica e Robusta. Il prezzo per un kg non dovrebbe superare i 6 euro.

**Azienda rumena specializzata nell'offerta di servizi completi di progettazione e allestimento di interni per spazi pubblici cerca nuovi fornitori internazionali di soluzioni di arredamento e pavimentazione nell'ambito di accordi di fornitura (BRRO20241219010):** L'azienda è specializzata in servizi di progettazione e allestimento di interni per spazi pubblici. L'azienda ha una vasta esperienza nel design, nella pianificazione e nell'implementazione di progetti di decorazione per un'ampia gamma di clienti, tra cui uffici, aree educative, HoReCa, aree di ristoro, ecc. L'azienda rumena è interessata ad ampliare la propria rete di fornitori di soluzioni di arredo e pavimentazione. La collaborazione si baserà su accordi con i fornitori.

**Azienda tedesca specializzata nella lavorazione di pesce e frutti di mare cerca un venditore o un distributore di surgelati per l'esportazione (BRDE20241218013):** L'azienda specializzata nella lavorazione di pesce e frutti di mare cerca un fornitore o un distributore di surgelati per l'esportazione. Inoltre, l'azienda sta cercando e offrendo accordi di fornitura e outsourcing. La clientela dell'azienda è il settore HoReCa e le navi da crociera. L'azienda è interessata anche a fornitori affidabili di pesce e frutti di mare di alta qualità.

## Offerte tecnologiche

**Metodo per prevedere la perdita di peso dopo intervento di chirurgia bariatrica (TOES20241226007):** Un gruppo di ricerca del CIBER, dell'Universidad de Malaga (UMA) e del Servicio Andaluz de Salud (SAS) ha identificato un metodo per prevedere la perdita di peso nei pazienti sottoposti a chirurgia bariatrica, basato sullo studio dell'espressione di due microRNA. Si cerca un'azienda disposta a implementare e commercializzare la tecnologia attraverso un accordo di licenza o un accordo tecnico.

**Start-up belga specializzata in palchi mobili multiuso sostenibili (utilizzabili anche come cupole e stand...) cerca partner per sviluppare nuove soluzioni e progetti comuni (TOBE20241219008):**

Questa start-up belga produce un tipo unico di palchi mobili basati su un design a forbice brevettato, compatto, sostenibile e modulare, che può essere installato molto rapidamente. Possono essere utilizzati anche come strutture per eventi (cupole, palchi) o stand temporanei, e possono anche essere progettati su misura per soddisfare le esigenze dell'utente (approccio modulare). Sono alla ricerca di partner nel mondo dell'allestimento (ad esempio fornitori di attrezzature audio e luci), allineandosi agli usi specifici, alle esigenze e alle specifiche individuate insieme.

**Materiale biobased sostenibile con eccellenti proprietà fonoassorbenti per prodotti di acustica ambientale (TODE20241212007):** Una scale-up tedesca con elevate competenze in ingegneria ambientale, design di prodotto e acustica sta offrendo una collaborazione nello sviluppo del prodotto ai produttori di prodotti acustici che desiderano ridurre la loro impronta ambientale sostituendo i materiali fossili con un'alternativa naturale e non tossica al 100%: il micelio.

**Un'interfaccia innovativa per abilitare esperienze d'uso fisico-digitali viene proposta per progetti pilota e casi di studio nell'ambito della sanità, del benessere e dell'istruzione (TOFI20241119010):** Ai2Ai Ltd affronta le sfide della vita moderna con PALL0, una palla intelligente brevettata e dotata di intelligenza artificiale che rivoluziona la riabilitazione sociale, fisica e mentale. La piattaforma PALL0 offre un impatto 10 volte superiore grazie al feedback in tempo reale, rendendo la terapia coinvolgente ed efficace per tutte le età. Il dispositivo PALL0 è completato da una piattaforma di sviluppo facile da usare. L'azienda è alla ricerca di clienti pilota e sviluppatori di software nei settori del benessere, della tecnologia della salute e dell'edtech, per sviluppare insieme nuove applicazioni.

**Una PMI olandese cerca partner nel settore aerospaziale e della difesa per integrare la propria tecnologia di rilevamento a fibra ottica basata su chip fotonici per il monitoraggio del stato strutturale in condizioni estreme (TONL20241030024):** Il monitoraggio della salute strutturale dei beni spaziali e della difesa, come i lanciatori, è difficile a causa di condizioni estreme come EMC, urti e fluttuazioni di temperatura. Dopo anni di ricerca e sviluppo, questa azienda olandese offre una soluzione di rilevamento in fibra ottica di lunga durata basata su un chip fotonico che resiste a questi ambienti difficili. L'azienda cerca partner nei settori dello spazio e della difesa per integrare la propria tecnologia, nel quadro di un accordo commerciale con assistenza tecnica.

## Richieste tecnologiche

**Un incubatore indiano sta cercando di collaborare con un fornitore di tecnologia per tecnologie spaziali innovative (TRIN20241227002):** L'azienda ricerca tecnologie all'avanguardia nelle seguenti aree: Materiali avanzati, Intelligenza Artificiale (AI), Sistemi autonomi, Cybersecurity e Cyber Warfare, Tecnologie spaziali, Tecnologie quantistiche, Armi a energia diretta, Materiali e produzione avanzati, Tecnologie dei semiconduttori e Veicoli aerei senza pilota (UAV) e sistemi di contro-UAV.

**Un'azienda turca richiede nuove tecnologie per il riciclaggio dei rifiuti anodizzati (TRTR20241225009):** L'azienda produttrice di alluminio è alla ricerca di nuove tecnologie per il riciclaggio dei rifiuti anodizzati. L'azienda è alla ricerca di nuove tecnologie per il recupero delle acque reflue, delle soluzioni basiche e acide e dei valori metallici rilasciati prima e dopo il processo di rivestimento superficiale anodizzato su cui investire.

**Azienda olandese alla ricerca di fornitori per generatori di corrente alternata trifase ad alte prestazioni (TRNL20241216020):** Un'azienda olandese specializzata in piccole turbine eoliche avanzate sta cercando fornitori di generatori con capacità tecniche specifiche. Questi generatori saranno integrati nelle turbine dell'azienda. Il partner ideale dispone di generatori già pronti o ha esperienza nella progettazione e produzione di generatori che soddisfano specifiche tecniche esigenti. È preferibile una collaborazione nell'ambito di un accordo di fornitura.

**Sviluppatore di apparecchiature da gioco è alla ricerca di materiali tessili extra eleganti (TRLV20240618002):** Una PMI lettone impegnata nello sviluppo di attrezzature da gioco è alla ricerca di materiali extra-lucidi per migliorare i guanti da gioco esistenti. L'azienda è alla ricerca di un accordo commerciale con assistenza tecnica e di possibili collaborazioni per lo sviluppo di nuovi prodotti.

## **Richieste di Ricerca & Sviluppo**

Per la ricerca partner per la partecipazione a call per progetti UE e a bandi nazionali (con indicazione delle scadenze) vedi [QUI](#)

Per maggiori info contatta il partner più vicino a te!

**Altre opportunità sono pubblicate sugli account social di Enterprise Europe Network. Inoltre, contattando il partner EEN più vicino potrai conoscere tante altre opportunità di ricerca partner provenienti direttamente da colleghi esteri di Enterprise Europe Network.**

# **AGGIORNAMENTI CONTINUI**

Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:

- [www.een-italia.eu](http://www.een-italia.eu)
- [www.bridgeconomies.eu](http://www.bridgeconomies.eu)
- [www.consorziobridgeconomies.eu](http://www.consorziobridgeconomies.eu)
- **Pagina FB Enterprise Europe Network Italia, Twitter @EEN\_Italia, LinkedIn <https://www.linkedin.com/company/enterprise-europe-network-italia/>**

## Chi siamo

Il Consorzio BRIDG€conomies è composto da 13 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Università) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per sostenere e assistere le mPMI.

S.I. IMPRESA Azienda Speciale della CCIAA di Napoli (Coordinatore)  
ASVI Azienda Speciale Agenzia di Sviluppo della Camera di Commercio I.A.A. Chieti-Pescara  
Camera di Commercio del Gran Sasso  
Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise  
Camera di Commercio della Basilicata  
CETMA - Centro di Ricerche Europeo di Tecnologie, Design e Materiali  
ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile <sup>(1)</sup>  
Sicindustria  
SPIN - Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico S.r.l. <sup>(2)</sup>  
Università di Palermo  
Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Calabria  
Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania  
Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia

<sup>(1)</sup> opera in Campania e Puglia.

<sup>(2)</sup> opera in Calabria e in Basilicata



CAMERA DI COMMERCIO  
DEL MOLISE  
Azienda Speciale SERM

[www.consorziobridgeconomies.eu](http://www.consorziobridgeconomies.eu)

[www.een-italia.eu](http://www.een-italia.eu)

### Disclaimer:

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.

*Enterprise Europe Network è un progetto cofinanziato dall'Unione Europea (Programma SMP 2021-2027)*