



# Newsletter BRIDG€conomies Molise

*Febbraio 2025*



**#EENCanHelp**

Sommario

<b>In Primo Piano.....</b>	<b>3</b>
<b>INCONTRI D’AFFARI INTERNAZIONALI.....</b>	<b>3</b>
Sustainable Solutions Match - online, 7-21/02/2025 .....	3
HEALTH DAYS 2025 - Vienna, 13-14/03/2025.....	3
Renewable EnergyTech & Forward Green B2B 2025 – Salonicco, 13-14/03/2025.....	4
Technology & Business Cooperation Days 2025 - Hannover, 18-19/03/2025 online – 01-03/04/2025 in presenza .....	4
GET READY FOR JAPAN - Missione d'affari sulla cultura giapponese, maggio-giugno 2025 – scad. domande 13/03/2025.....	5
Altri eventi internazionali di incontri b2b .....	6
<b>ALTRE INIZIATIVE ED OPPORTUNITÀ.....</b>	<b>6</b>
EENergy Open Call – nuovo bando .....	6
Al via il Fondo PMI 2025 di EUIPO per gli incentivi europei in materia di proprietà industriale.....	7
Sostenibilità: avvia il percorso per rendere sostenibile la tua impresa .....	7
La voce delle imprese in Europa: Consultazione UE su Public procurement directives (scad. 07/03/2025) ....	8
<b>DAI NOSTRI PARTNER TERRITORIALI.....</b>	<b>8</b>
BANDI INTERNAZIONALIZZAZIONE della CCIAA del Molise IN SCADENZA .....	8
BANDO PID-Next – scad. 18/02/2025.....	9
<b>WEBINAR – OPPORTUNITÀ DA FRUIRE ON-LINE.....</b>	<b>10</b>
Webinar - Il Regolamento CLP - Recenti aggiornamenti e controlli - 24/02/2025, ore 9:30/12:30 .....	10
Ciclo di Webinar su Digitalizzazione e Sostenibilità per le PMI .....	11
Ciclo di webinar sul Giappone.....	11
<b>PROGRAMMAZIONE UE 2021-2027 E BANDI UE .....</b>	<b>12</b>
<b>DALLA UE .....</b>	<b>12</b>
Competitività Europea: Una Strada Verso la Ripresa?.....	12
DPI e crescita economica: l'impatto sulle imprese europee .....	13
Panorama dell'industria Net-Zero nei Paesi dell'UE.....	14
<b>RICHIESTE / OFFERTE COMMERCIALI E DI TECNOLOGIA.....</b>	<b>14</b>
Offerte commerciali.....	14
Richieste commerciali.....	15
Offerte tecnologiche.....	16
Richieste tecnologiche.....	16
Richieste di Ricerca & Sviluppo .....	17
<b>AGGIORNAMENTI CONTINUI .....</b>	<b>18</b>
<b>Chi siamo .....</b>	<b>19</b>

## In Primo Piano

# INCONTRI D’AFFARI INTERNAZIONALI

### Sustainable Solutions Match - online, 7-21/02/2025

Si tratta di un **evento virtuale intersettoriale “Sustainable Solutions Match”**, organizzato da Enterprise Europe Network e Up2Circ con il supporto della Commissione Europea, **rivolto alle imprese europee interessate ad avviare e seguire un percorso verso un’economia sostenibile e circolare.**

L’iniziativa prevede:

- **kick-off day** con i keynotes della Commissione Europea e dei professionisti impegnati a supportare lo sviluppo di imprese sostenibili (7 febbraio 2025)
- **sessioni di pitching online** nelle quali i fornitori di soluzioni e gli esperti di tecnologia presentano le loro innovazioni rivolte a specifici settori e tematiche (10-14 febbraio 2025)
- **incontri B2b online** nei quali i partecipanti hanno l’opportunità di incontrare imprese, innovatori ed esperti, avviando contatti di interesse e lo scambio di conoscenze per individuare soluzioni rivolte a esigenze specifiche (10-21 febbraio 2025)

**La partecipazione è gratuita.**

**Registrazioni** - specificando se si è ‘solution seeker’ o ‘solution provider’, con una descrizione dettagliata dell’attività svolta e delle proprie competenze: [QUI](#)

### HEALTH DAYS 2025 - Vienna, 13-14/03/2025

“Health Days” è il **B2B** organizzato dalla rete Enterprise Europe Network il **13 e 14 marzo 2025** presso la **Camera di Commercio Federale Austriaca di Vienna.**

**Chi dovrebbe partecipare?**

- Aziende di tutti i settori sanitari: incontra nuovi e vecchi partner, acquirenti e partner di collaborazione all’evento. Cogli l’opportunità di fare un benchmark globale direttamente a Vienna.
- Università o istituti di ricerca: cercate nuovi partner di ricerca? Non cercate oltre e mettetevi in contatto con partner di ricerca internazionali o aziende desiderose di scoprire nuove innovazioni.
- Trendscouts: partecipa alle discussioni e scopri nuovi approcci, tecnologie e soluzioni innovative
- Acquirente nei sistemi sanitari: trova fornitori austriaci qualificati durante l’evento, soprattutto attraverso efficaci incontri one-to-one.

“**One Health**” è un approccio integrato e unificante che mira a bilanciare e ottimizzare in modo sostenibile la salute di persone, animali ed ecosistemi. Riconosce che la salute degli esseri umani, degli animali domestici e selvatici, delle piante e dell’ambiente più ampio (inclusi gli ecosistemi) sono strettamente collegati e interdipendenti. L’approccio mobilita più settori, discipline e comunità a vari livelli della società per lavorare insieme per promuovere il benessere e affrontare le minacce alla salute e agli ecosistemi, affrontando al contempo la necessità collettiva di acqua pulita, energia e aria, cibo sicuro e nutriente, intervenendo sul cambiamento climatico e contribuendo allo sviluppo sostenibile.

### Come puoi trarre beneficio da questo evento?

- Pubblica e mostra i tuoi prodotti, progetti, servizi o esigenze aziendali ai partecipanti all'evento tramite il nostro marketplace online o diventando un espositore.
- Avvia e organizza incontri pre-programmati durante l'evento, generando così nuovi contatti in modo efficiente in termini di tempo e costi.
- Partecipa a uno dei nostri workshop e ottieni approfondimenti esclusivi.
- Sii un passo avanti ai tuoi concorrenti discutendo delle innovazioni ed essendo visibilmente presente all'evento.
- Iscriviti a uno dei tour escursionistici per conoscere i principali attori locali.

La partecipazione all'evento è gratuita previa **registrazione [QUI](#) entro il 10/03/2025.**

## **Renewable EnergyTech & Forward Green B2B 2025 – Salonicco, 13-14/03/2025**

Il **Renewable EnergyTech & Forward Green B2B** è un **evento di matchmaking** coorganizzato dalla Federazione delle Industrie della Grecia (SBE), membro della rete Enterprise Europe Network – Hellas, e TIF HELEXPO S.A. Si terrà il **13 e 14 marzo 2024** nei locali espositivi TIF-HELEXPO a **Salonicco**, in Grecia.

Questo B2B si concentrerà su temi chiave come economia circolare, sviluppo sostenibile e energie rinnovabili, offrendo un'opportunità unica per i partecipanti di collaborare nella trasformazione dei modelli di business verso la sostenibilità.

L'evento è rivolto a imprese, istituzioni, organizzazioni e stakeholder pubblici attivi nei seguenti settori:

- Riciclaggio
- Utilizzo efficiente delle materie prime
- Conservazione e accumulo di energia
- Gestione intelligente dell'energia
- Efficienza energetica
- Materiali da costruzione sostenibili e imballaggi
- Pratiche aziendali e progettazione sostenibile (progettazione bioclimatica, marketing verde, ecc.)
- Tecnologie per l'economia circolare
- Fonti di energia rinnovabile ed energia verde
- Idrogeno e altri gas verdi rinnovabili
- Soluzioni ambientali (macchinari, attrezzature e strumenti per soluzioni sostenibili, gestione dei rifiuti, tecnologie per il riciclaggio, ecc.)

Per maggiori informazioni: [QUI](#)

Per partecipare al matchmaking: [QUI](#)

## **Technology & Business Cooperation Days 2025 - Hannover, 18-19/03/2025 online – 01-03/04/2025 in presenza**

Enterprise Europe Network promuove la partecipazione all'**evento di matchmaking "Technology & Business Cooperation Days 2025"** che si svolgerà nell'ambito della **fiera internazionale Hannover Messe**.

L'evento - rivolto a imprese, startup, università e centri di ricerca interessati a trovare nuovi partner commerciali all'estero o a collaborare in progetti di ricerca e innovazione tecnologica - si focalizza su:

1. soluzioni per l'industria 4.0 e la smart factory;
2. tecnologie di produzione efficienti nell'utilizzo delle risorse e dell'energia;
3. energia e mobilità sostenibili;
4. strumenti di misura.

L'evento B2B è organizzato in **2 sessioni**:

- **ONLINE dal 18 al 19 marzo;**
- **IN PRESENZA dal 01 al 03 aprile 2025.**

La **partecipazione** a "Technology & Business Cooperation Days 2025" è **gratuita, previa registrazione e creazione del profilo aziendale in lingua inglese**, al link seguente:

<https://www.b2match.com/e/technology-business-cooperation-days-2025>

Una volta validato dagli organizzatori, il profilo sarà visibile online e sarà possibile consultare i profili degli altri partecipanti, richiedere appuntamenti e gestire le richieste ricevute. Gli incontri confermati saranno organizzati in un'**agenda personale**, che sarà inviata prima dell'evento a ciascun partecipante.

**Scadenza registrazioni: 1° marzo 2025**

## **GET READY FOR JAPAN - Missione d'affari sulla cultura giapponese, maggio-giugno 2025 – scad. domande 13/03/2025**

L'**EU-Japan Centre** organizza la prima sessione del **programma di formazione sulla cultura d'impresa giapponese** per il 2025 "Get ready for Japan".

Dal 1987, questo esclusivo **programma della durata di due settimane**, finanziato dall'Unione Europea, ha aiutato centinaia di imprenditori europei ad avere successo in Giappone.

"Get ready for Japan" si propone di far comprendere le pratiche aziendali giapponesi e gli stili di comunicazione, nonché di individuare opportunità per partenariati aziendali di successo.

**Date della formazione:**

- 19-23 maggio 2025 - online
- 9-13 giugno 2025 - a Tokyo, Giappone

**Scadenza per la presentazione delle domande: giovedì, 13 marzo 2025**

**CONTENUTI DELLA MISSIONE:**

- workshop, seminari
- visite aziendali
- incontri personalizzati con potenziali nuovi partner

**PROFILO DEI PARTECIPANTI:**

- Manager e dirigenti di piccole e medie imprese con sede nell'UE
- La missione è aperta a tutti i settori di attività.

#### CRITERI DI SELEZIONE:

- La strategia dell'azienda verso il Giappone.
- Il profilo professionale del candidato e la sua posizione all'interno dell'azienda.
- La motivazione del candidato.

Per garantire un elevato grado di attenzione, il numero di partecipanti al programma è limitato a 14. Dopo la scadenza per la presentazione delle domande verrà avviato un processo di selezione.

#### COSTI:

- L'EU-Japan Centre coprirà tutte le spese di formazione: relatori, noleggio delle sale, trasporti per le attività di gruppo, interpreti e organizzazione degli incontri.
- Le aziende dei partecipanti dovranno coprire le spese di viaggio, soggiorno e vitto.

Per maggiori informazioni sulla missione e per candidarsi: [QUI](#)

### **Altri eventi internazionali di incontri b2b**

Per l'elenco di tutte le iniziative **b2b** organizzate della Rete EEN, consultare la sezione Events del sito web della Rete disponibile [QUI](#)

In caso di interesse per una o più iniziative contattare il punto EEN più vicino.

## **ALTRE INIZIATIVE ED OPPORTUNITÀ**

### **EENergy Open Call – nuovo bando**

**Scadenza 28 febbraio 2025** - <https://www.eenergy-project.eu/>

È aperto il secondo bando di **EENergy**, iniziativa che permette alle PMI di tutta Europa di **richiedere un contributo massimo di 10.000,00 Euro con finanziamento al 100% per investimenti finalizzati all'efficiamento energetico** (ad esempio tramite installazione di impianti per energia rinnovabile e di stoccaggio, software per efficientamento energetico, sostituzione e messa in opera di tecnologie più efficienti, consulenza per efficientamento energetico, audit energetici, formazione per i dipendenti, ecc.)

Il progetto EENergy, nell'ambito del quale è stato pubblicato il bando, è realizzato in collaborazione con Enterprise Europe Network e, oltre al contributo per l'investimento, dà diritto a ricevere servizi di consulenza sulla sostenibilità.

La sovvenzione EENergy è un **meccanismo di sostegno una tantum** che verrà concesso alla singola PMI dopo la preparazione e l'attuazione di un **piano d'azione** concreto mirato ad un **miglioramento di almeno il 5% dell'efficienza energetica**.

Per partecipare al bando e avere diritto a ricevere la sovvenzione, le PMI devono **collaborare con i consulenti della rete Enterprise Europe Network specializzati in sostenibilità**, che supporteranno le PMI interessate nella **progettazione del piano di efficientamento personalizzato** e nella presentazione della domanda. Quest'ultima deve fornire informazioni precise sull'azienda, nonché sul tipo di miglioramenti di efficienza energetica pianificati e sui finanziamenti previsti per attuare il piano

d'azione. Tra tutte le domande ammissibili, le PMI saranno selezionate in modo casuale per ricevere una sovvenzione fino a 10.000,00 Euro.

[Bando EENergy - seconda call](#)  
[Linee Guida per candidatura](#)

NOTA: la candidatura deve essere validata dal consulente EEN di riferimento, a pena di esclusione.

**SCADENZA: 28 febbraio 2024 (17:00 CET)**

**Contatta il partner Enterprise Europe Network più vicino a te.**

## **Al via il Fondo PMI 2025 di EUIPO per gli incentivi europei in materia di proprietà industriale**

Il Fondo PMI è un sistema di **incentivi tramite voucher** specificamente dedicato alle piccole e medie imprese, creato e gestito da EUIPO (Ufficio dell'Unione Europea per la Proprietà Intellettuale) dal 2022.

Per l'edizione 2025 del Fondo è **possibile fare richiesta** dei seguenti voucher:

- **Voucher per marchi e disegni/modelli nazionali, europei e internazionali** fino a un importo massimo di **700 euro**.
- **Voucher per brevetti nazionali** fino a **1000 euro**; **brevetti europei** fino a **2.500 euro** (**CHIUSO DAL 10 FEBBRAIO**)
- **Voucher per varietà vegetali comunitarie** fino a **1500 euro** (**CHIUSO DAL 10 FEBBRAIO**)

Le PMI che hanno presentato domanda negli anni precedenti possono presentare domanda anche nel 2025 e avranno accesso ad una procedura fast track.

Il bando è pubblicato sul [sito di EUIPO](#).

La domanda dev'essere presentata attraverso il sito EUIPO (<https://www.euipo.europa.eu/it/sme-corner/sme-fund/how-to-apply>), direttamente dall'impresa o tramite un suo rappresentante.

Il Fondo **si chiuderà il 5 dicembre 2025**, salvo esaurimento anticipato della dotazione finanziaria, che per l'anno in corso ammonta a 22,5 milioni di euro.

**Un webinar di presentazione del Fondo PMI 2025 si svolgerà il 18 febbraio.**

Per registrarsi:

[https://euipo-vitelsa-es.zoom.us/webinar/register/WN\\_Un60APn2QNONB0H5tA-7MA#/registration](https://euipo-vitelsa-es.zoom.us/webinar/register/WN_Un60APn2QNONB0H5tA-7MA#/registration)

**Per aggiornamenti sul Fondo PMI:**

- visitare la pagina sul sito EUIPO dedicata al Fondo: <https://www.euipo.europa.eu/it/discover-ip/sme-fund/overview>
- [Faq](#) in lingua italiana
- iscriversi alla Newsletter Ideas Powered for business: <https://business.ideaspowered.eu/form/newsletter-form>

## **Sostenibilità: avvia il percorso per rendere sostenibile la tua impresa**

Enterprise Europe Network offre, tra i suoi servizi, l'accompagnamento delle imprese nella transizione verso modelli di business più sostenibili, fornendo la necessaria assistenza tecnica e promuovendo gli aspetti ambientali e sociali della sostenibilità.

A tal fine, Enterprise Europe Network Italia, dopo un'attenta analisi dei diversi strumenti a disposizione delle imprese, promuove **SUSTAINability questionario online** – realizzato da **DINTEC** - che indaga il posizionamento dell'impresa rispetto alle **tre dimensioni della sostenibilità - ambientale, sociale e di governance** – includendo anche una valutazione del livello di **innovazione tecnologica** come fattore che facilita la transizione sostenibile di un'azienda.

Contatta il tuo partner di riferimento di Enterprise Europe Network per avviare il percorso verso la sostenibilità individuando altresì eventuali fonti di finanziamento necessarie per adattare la tua impresa a business sostenibili e adattabili alle sfide del futuro, identificando anche le opportunità di finanziamento per l'eco-innovazione e l'imprenditorialità verde.

## **La voce delle imprese in Europa: Consultazione UE su Public procurement directives (scad. 07/03/2025)**

La Commissione Europea ha avviato una nuova consultazione per la valutazione delle direttive sugli appalti pubblici.

Si tratta della valutazione di tre atti legislativi che regolano gli appalti pubblici nell'UE ("how to buy"): le Direttive 2014/23/UE (Direttive sulle concessioni), 2014/24/UE (la Direttiva sugli appalti pubblici) e 2014/25/UE (la Direttiva sui settori speciali).

La valutazione esaminerà le loro prestazioni e l'impatto nell'UE, se rimangono adeguate allo scopo, se raggiungono gli obiettivi previsti con il minimo costo e se sono sufficienti per affrontare le sfide attuali. La valutazione coprirà un periodo di 8 anni (2016-2024) e tutti gli Stati membri dell'UE e i Paesi dell'EEE.

È possibile rispondere al sondaggio entro il **7 marzo 2025**, compilando il form al seguente [LINK](#)

Per maggiori informazioni: [QUI](#)

## **DAI NOSTRI PARTNER TERRITORIALI**



CAMERA DI COMMERCIO  
DEL MOLISE

## **BANDI INTERNAZIONALIZZAZIONE della CCIAA del Molise IN SCADENZA**

La **Camera di Commercio del Molise**, in collaborazione con la propria **Azienda Speciale S.E.R.M.**, mette a disposizione **nuove opportunità per sostenere l'internazionalizzazione delle imprese molisane**. Ecco due iniziative di particolare interesse:

### **1) BANDO INTERNAZIONALIZZAZIONE – Scadenza: 16 febbraio 2025**

[WWW.BRIDGECONOMIES.EU](http://WWW.BRIDGECONOMIES.EU) EEN-  
ITALIA.EU



## Missione imprenditoriale “EMIRATI ARABI UNITI 2025” – Dubai, 15-16 aprile 2025

Le imprese selezionate potranno beneficiare di:

- **Check-up con Piano Export personalizzato** per il mercato EAU
- **Partecipazione alla missione imprenditoriale multisetoriale a Dubai, con incontri B2B mirati** con operatori emiratini

**Settori prioritari: Arredo e design, edilizia e costruzioni, macchinari industriali, tecnologie alimentari/food processing (sono comunque ammesse imprese di ALTRI settori)**

**2 posti riservati alle imprese molisane**

✉ **Invio delle domande via PEC: dal 5 febbraio (ore 10:00) al 16 febbraio 2025 (ore 23:59)**

**Documentazione completa disponibile** nella [sezione dedicata](#) del sito web della Camera di Commercio del Molise

## **2) PROGETTO SEI - Sostegno all'Export dell'Italia - V ed. - Adesioni entro il 19 febbraio 2025**

Il Progetto SEI **supporta le imprese molisane potenziali o occasionali esportatrici** attraverso **servizi gratuiti**, tra cui:

- **Check-up aziendale** per valutare il potenziale export
- **Orientamento sui mercati esteri** più adatti ai propri prodotti
- **Percorsi formativi** su strategie di internazionalizzazione, normative, ecc.
- **Piano Export personalizzato** con analisi di mercato e strategie di ingresso
- **Accompagnamento all'estero (es. partecipazione a eventi B2B, ricerca partner, fiere virtuali, ecc.)** - (N.B. - riservato alle sole imprese beneficiarie dei Piani Export)

✉ **Modalità di adesione:** Scaricare [INVITO AD ADERIRE](#) e [MODULO MANIFESTAZIONE DI INTERESSE](#) dalla sezione dedicata del sito della CCIAA del Molise.

Per qualsiasi informazione o chiarimento, contattare:

**Camera di Commercio del Molise  
Azienda Speciale S.E.R.M.**

☎ 0874471263

✉ [sportello.internazionalizzazione@molise.camcom.it](mailto:sportello.internazionalizzazione@molise.camcom.it)



**CAMERA DI COMMERCIO  
DEL MOLISE**

## **BANDO PID-Next – scad. 18/02/2025**

**PID-Next è il Polo di Innovazione del Sistema Camerale che ha l'obiettivo di supportare la trasformazione digitale delle imprese, in particolare quelle di micro, piccole e medie dimensioni**

(MPMI).

Il Polo offre servizi per le imprese che desiderano affrontare la trasformazione digitale, grazie ad azioni di first assessment e attività di orientamento: il progetto PID -Next, promosso da Unioncamere con il supporto di Dintec, sarà realizzato dai Punti impresa digitale delle Camere di commercio.

PID-Next è finanziato con fondi del Piano nazionale di impresa e resilienza, che copriranno i costi dei servizi resi, da un minimo del 90% per le medie imprese fino al 100% per le micro e piccole.

**BANDO PID-Next:** Concessione di contributi alle micro, piccole e medie imprese per servizi di first assessment digitale e orientamento nell'ambito del Piano Nazionale di Ripresa e Resilienza

#### A chi è rivolto?

PID-Next si rivolge alle Micro, Piccole e Medie Imprese (PMI) con sede legale o operativa in Italia.

#### Come partecipare?

Le domande di partecipazione all'Avviso pubblico devono essere presentate attraverso la piattaforma [restart.infocamere.it](https://restart.infocamere.it) a partire dalle ore 10:00 del 16/12/2024, accedendo con SPID/CIE/CNS, e fino alle ore 16:00 del 18/02/2025.

#### In cosa consiste?

Tre gli step previsti per le imprese che si aggiudicheranno i servizi dei Punti impresa digitale:

- **PRIMO STEP: Analisi personalizzata maturità digitale** - La prima fase prevede il First Assessment Digitale ovvero un incontro in impresa con un addetto del Polo che svolgerà una prima analisi del livello di maturità digitale e soprattutto degli obiettivi dell'azienda e dei fabbisogni tecnologici necessari al loro raggiungimento.
- **SECONDO STEP: Orientamento e Innovazione** - In questa fase le imprese ricevono un report che raccoglie gli esiti del primo incontro e suggerisce i partner con cui l'impresa può proseguire il proprio cammino di digitalizzazione e segnalando eventuali possibilità di finanziamento ulteriori che potrebbero essere utilizzate.
- **TERZO STEP: Opportunità per le Imprese** - PID-Next apre la strada al trasferimento tecnologico e accesso a un network di partner pubblici e privati mirato sulle esigenze dell'impresa.

#### Avviso e documenti

La presentazione della domanda dovrà avvenire su [restart.infocamere.it](https://restart.infocamere.it).

[Avviso pubblico - PID-Next](#)

[Bando PID-Next](#)

## WEBINAR – OPPORTUNITÀ DA FRUIRE ON-LINE

### Webinar - Il Regolamento CLP - Recenti aggiornamenti e controlli - 24/02/2025, ore 9:30/12:30

La rete **Enterprise Europe Network** promuove in collaborazione con il **Laboratorio Chimico Camera di commercio di Torino**, la partecipazione al **seminario sul Regolamento CLP (Reg. n.1272/2008) che disciplina la classificazione, l'etichettatura e l'imballaggio delle sostanze chimiche pericolose**

nell'Unione Europea.

Il Regolamento obbliga **produttori, importatori e utilizzatori** a **classificare ed etichettare le sostanze pericolose** con pittogrammi, avvertenze e indicazioni standard, comunicando i rischi lungo la catena di approvvigionamento. **Si applica a tutte le sostanze pericolose, con alcune eccezioni come farmaci e Alimenti.**

### Programma

La partecipazione al webinar tramite la piattaforma Microsoft Teams è gratuita previa iscrizione a questo [LINK](#)

## **Ciclo di Webinar su Digitalizzazione e Sostenibilità per le PMI**

Il 30 gennaio 2025 è stato avviato un ciclo di Webinar gratuiti rivolti alle PMI per affrontare al meglio le sfide della digitalizzazione e della sostenibilità aziendale, organizzato dall'Unità Valorizzazione della Ricerca del **CNR**, nell'ambito di Enterprise Europe Network.

L'utilizzo di pratiche digitali innovative è una opportunità per le aziende che intendono trasformare e ottimizzare i propri processi interni, migliorare l'efficienza, creare nuove opportunità di crescita e, in definitiva, aumentare la propria competitività.

Diventare più competitivi in un mercato globale non può prescindere dall'adottare pratiche aziendali più sostenibili, realizzando una migliore soddisfazione dei propri clienti e stakeholders, migliorando il proprio bilancio di sostenibilità e, in ultima analisi, anche i propri asset finanziari.

A valle di queste considerazioni, il percorso formativo "Digitalizzazione e Sostenibilità e per le PMI" ha l'obiettivo di esplorare l'importanza e l'interconnessione tra innovazione digitale e sostenibilità.

### **Calendario e argomenti principali:**

<https://www.een-italia.eu/ciclo-di-webinardigitalizzazione-e-sostenibilita-per-le-pmi/>

- 13 febbraio 2025 - Marketing Strategy & Sales Process
- 27 febbraio 2025 - Introduzione ai Canali Digitali
- 18 marzo 2025 - CRM e Marketing Automation
- 10 aprile 2025 - Business e Sostenibilità
- 8 maggio 2025 - Compliance e standard ESG
- 22 maggio 2025 - Equità, diversità e inclusione (EDI)
- 12 giugno 2025 - Comunicazione della Sostenibilità

### **Perché partecipare?**

Ogni webinar sarà tenuto da professionisti esperti del settore, con un approccio pratico e focalizzato sulla risoluzione di problemi reali. I partecipanti potranno:

Accedere a soluzioni pratiche e innovative per digitalizzare i processi aziendali.

Comprendere come adottare strategie sostenibili per migliorare competitività ed efficienza

**Aggiornamenti su [www.een-italia.eu](http://www.een-italia.eu) oppure contatta il partner più vicino a te.**

## **Ciclo di webinar sul Giappone**

Per quanti interessati al mercato giapponese, si segnalano i numerosi **webinar gratuiti** organizzati regolarmente dal partner EU-Japan Centre: <https://www.eu-japan.eu/tags/webinar>

- 'ABOUT JAPAN' WEBINAR SERIES 242: **B2B INDUSTRIAL DRONE MARKET IN JAPAN**  
Tuesday, 18 February 2025 - from 10:30 to 11:30 AM CET
- 'ABOUT JAPAN' WEBINAR SERIES 243: **ELECTRONICS SECTOR IN JAPAN**  
Tuesday, 25 February 2025 - from 10:30 to 11:30 AM CET
- 'ABOUT JAPAN' WEBINAR SERIES 244: **JAPAN'S QUANTUM TECHNOLOGY SECTOR**  
Tuesday, 11 March 2025 - from 10:30 to 11:30 AM CET

Accedere ai webinar attraverso questo [LINK](#)

#### Come registrarsi:

- Se hai già un account attivo sul sito web, accedi prima di registrarti a uno o più webinar.
- Se non hai già un account attivo sul sito web, dovrai prima creare un account gratuitamente tramite: <https://www.eu-japan.eu/eubusinessinjapan/register> Una volta che la tua richiesta di registrazione sarà confermata dallo staff, accedi prima di registrarti al/i webinar di tuo interesse.

**Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:**

- [www.een-italia.eu](http://www.een-italia.eu)
- [www.bridgeconomies.eu](http://www.bridgeconomies.eu)
- [www.consorziobridgeconomies.eu](http://www.consorziobridgeconomies.eu)
- [pagina FB Enterprise Europe Network Italia](#)
- [Twitter @EEN\\_Italia](#)

## PROGRAMMAZIONE UE 2021-2027 E BANDI UE

Unioncamere Europa in collaborazione con partner di Enterprise Europe Network Italia offre **il servizio programmazione 2021-2027 e bandi UE** che fornisce un quadro della programmazione UE e delle opportunità di finanziamento europeo: [LINK](#)

**L'aggiornamento è settimanale! Ogni lunedì!**

## DALLA UE

### Competitività Europea: Una Strada Verso la Ripresa?

L'Europa affronta una sfida cruciale: come rilanciare la propria competitività in un contesto globale sempre più dinamico? Il Competitiveness Compass, presentato dalla Commissione Europea il 29 gennaio, mira a riportare l'UE su una traiettoria di crescita sostenibile e innovativa.

La diagnosi è chiara: stagnazione della produttività, innovazione frenata da barriere regolatorie, filiere vulnerabili e un crescente divario con Stati Uniti e Cina. Il Compass, ispirato dal rapporto Draghi, individua tre pilastri chiave: innovazione, decarbonizzazione e sicurezza economica, supportati da strumenti trasversali come semplificazione, investimenti e rafforzamento del Mercato Unico.

### Il paradosso della digitalizzazione verde.

Uno dei punti più critici è il rapporto tra transizione digitale e sostenibilità. Il documento sostiene che le due sfide devono procedere "hand in hand", ma nella realtà la digitalizzazione ha un impatto ambientale significativo. L'UE punta su cloud, AI e supercomputing, con l'AI Factories Initiative che mira a rafforzare lo sviluppo dell'intelligenza artificiale in Europa e l'annunciato EU Cloud and AI Development Act, previsto per la fine del 2025, che dovrebbe regolamentare e incentivare il settore. Tuttavia, non mancano gli interrogativi su come l'Europa concilierà questi obiettivi con la sostenibilità e la sicurezza energetica. I data center europei consumano già ingenti risorse, proprio mentre l'UE si impegna a ridurre emissioni e consumi energetici. La "Bussola" purtroppo non fornisce né risposte chiare, né riferimenti concreti che indichino la direzione da seguire.

### L'Europa ha bisogno di reti, ma servono regole

Il documento riconosce il ritardo dell'UE rispetto agli obiettivi del Digital Decade 2030, in particolare su connettività avanzata, cloud e 6G. La Commissione propone un Digital Networks Act e nuovi investimenti, ma, senza una regolamentazione chiara per il cloud, l'Europa rischia di rimanere prigioniera di un mercato frammentato. La promessa di un EU Cloud and AI Development Act è un primo passo, ma restano molte incognite sulla sovranità digitale e l'accesso ai dati strategici.

### Investimenti e semplificazione: promesse o realtà?

Il Compass propone una Savings and Investments Union per mobilitare risorse private, ma l'Unione resta troppo dipendente dai finanziamenti bancari e ha un venture capital limitato. Inoltre, molte misure chiave avranno effetto solo dal 2026: un'attesa che potrebbe risultare inutilmente lunga. Sul fronte burocratico, l'obiettivo di ridurre del 25% gli oneri amministrativi per le aziende è ambizioso, ma la frammentazione tra Stati membri rischia di frenare l'efficacia del Competitiveness Coordination Tool.

### Tra visione e incertezza

Il Competitiveness Compass è un primo passo, per molti versi ben strutturato, ma senza interventi concreti e urgenti su energia, cloud e investimenti, rischia di restare un esercizio teorico. L'Europa può ancora evitare il declino, ma servono decisioni rapide e coraggiose. Il piano c'è, gli obiettivi sono chiari: ma qual è il percorso? E, soprattutto, siamo davvero pronti a seguirlo?

*Fonte: MosaicoEuropa 2/2025*

## **DPI e crescita economica: l'impatto sulle imprese europee**

Lo studio, condotto dall'Ufficio dell'Unione Europea per la Proprietà Intellettuale (EUIPO) e dall'Ufficio Europeo dei Brevetti (EPO), evidenzia il ruolo cruciale dei diritti di proprietà intellettuale (DPI) per la crescita economica delle imprese in Europa. Intitolato "Diritti di Proprietà Intellettuale e Performance Aziendale nell'Unione Europea", il rapporto si basa su un'analisi approfondita di oltre 119.000 imprese, di cui 10.994 italiane, provenienti dai 27 Stati membri dell'UE tra il 2013 e il 2022, esaminando l'impatto di brevetti, marchi e design registrati sulle prestazioni aziendali. I risultati mostrano una chiara correlazione tra la titolarità di DPI e il miglioramento delle performance economiche delle imprese. Le aziende che possiedono diritti di proprietà intellettuale registrano mediamente un fatturato per dipendente superiore del 23,8% rispetto a quelle che ne sono prive, con incrementi ancora più marcati per i proprietari di brevetti (+28,7%) e di design registrati (+29,3%). Queste imprese, inoltre, offrono salari più alti del 22%, dimostrando come l'investimento in DPI non solo favorisca la competitività aziendale ma contribuisca anche a migliorare le condizioni lavorative. Salta agli occhi il gap tra PMI e grandi imprese: mentre le prime detengono appena il 9,74% dei diritti di proprietà intellettuale, le seconde arrivano al 49%, evidenziando un divario significativo. Nonostante questa differenza, il report sottolinea come le piccole e medie imprese che investono in DPI ottengano comunque benefici significativi in termini di redditività e crescita. Infine, il documento rivela i settori in cui l'UE eccelle nell'uso dei DPI, come l'informazione, la comunicazione e manifattura, sottolineando l'urgenza di implementare delle politiche volte a renderli più accessibili alle PMI, promuovendo così innovazione e crescita sostenibile.

*Fonte: MosaicoEuropa 2/2025*

## **Panorama dell'industria Net-Zero nei Paesi dell'UE**

La Commissione Europea ha pubblicato il 14 gennaio un rapporto sulle tecnologie a zero emissioni negli Stati membri, con l'obiettivo di valutare lo stato attuale e gli sviluppi recenti nell'industria manifatturiera Net-Zero. Il documento supporta il lavoro della Commissione per il Semestre Europeo, il prossimo Rapporto sui progressi della competitività delle tecnologie pulite e l'attuazione del Net Zero Industry Act (NZIA). L'UE mantiene una posizione di leadership in settori chiave come l'energia eolica, le pompe di calore e la produzione di cavi ad alta tensione, nonostante la crescente concorrenza internazionale. Tuttavia, dipende ancora da fornitori esteri per tecnologie critiche come il fotovoltaico e le batterie agli ioni di litio, principalmente importate dalla Cina.

Il rapporto offre una panoramica dell'industria Net-Zero in Europa, mappando la capacità produttiva e analizzando incentivi, normative e programmi di sviluppo. Oltre il 75% degli Stati membri ha introdotto politiche di supporto, ma persistono ostacoli normativi e ritardi. L'analisi aiuta ad individuare sfide e opportunità per rafforzare la competitività europea, ridurre la dipendenza da fornitori esterni e accelerare la transizione verso un'economia a zero emissioni.

Fonte: MosaicoEuropa 2/2025

## **RICHIESTE / OFFERTE COMMERCIALI E DI TECNOLOGIA**

Disponibile [QUI](#) la banca dati di Enterprise Europe Network (Partnership Opportunity Database - POD) per la [ricerca di partner esteri](#) nelle seguenti aree di cooperazione:

1. partner commerciali all'estero
2. partner per l'innovazione ed il trasferimento tecnologico
3. partner di ricerca per progetti europei

Utilizzando il [motore di ricerca](#) è possibile [consultare](#) tutti i profili di cooperazione presenti nella banca dati (Business Offer, Business Request, Technology Offer, Technology Request, Research & Development Request) e [manifestare interesse](#).

Di seguito la selezione di alcuni profili:

### **Offerte commerciali**

**Un produttore ucraino di mobili in rovere cerca distributori (BOUA202501310209):** Il produttore ucraino di mobili in rovere massiccio si offre di produrre mobili e componenti in base alle esigenze del partner. L'azienda è pronta a fornire una piccola e media serie di prodotti basati sul suo ciclo di lavorazione del legno - dal tronco al prodotto pronto. La partnership si baserà su un accordo di distribuzione

**Impresa spagnola offre accordo commerciale per una tecnologia innovativa per la creazione di ausili per l'addestramento dei cani, per gli esplosivi terroristici più comuni (TNT, GOMA-2, RDX, TATP, AMMONAL, PENT e SEMTEX), i cadaveri o le droghe (BOES20250131016):** Una start-up spagnola ha sviluppato una tecnologia dirompente per estrarre gli aromi e sta cercando un accordo commerciale. Questa metodologia innovativa combina lo studio e la selezione di nuovi materiali con la comprensione del comportamento chimico dei composti che compongono l'aroma. Il risultato è ottenuto

grazie all'uso di strumentazione analitica di alto livello e all'elaborazione dei dati basata su algoritmi di apprendimento automatico, insieme ai principi della chimica verde.

**Marchio indiano di moda sostenibile che produce accessori e gioielli di alta gamma con materiali alternativi/metalli sostenibili cerca collaboratori e partner (BOIN20250131013):** si tratta di una impresa pioniera della moda sostenibile, realizzando accessori e gioielli di alta gamma con materiali alternativi e metalli sostenibili, per cogliere il crescente mercato della moda eco-consapevole. I prodotti non sono solo eleganti ed ecologici, ma impegnano anche una forza lavoro dignitosa di artigiani e donne qualificate nelle comunità rurali, offrendo salari equi e opportunità di sviluppo delle competenze.

**Startup finlandese specializzata in ingredienti alimentari innovativi è alla ricerca di partner dell'industria alimentare per testare i propri ingredienti (BOFI20250129002):** La startup finlandese è specializzata in ingredienti alimentari innovativi che esaltano i sapori umami e sopprimono gli aromi di legumi. L'azienda cerca partner internazionali dell'industria alimentare per testare i propri ingredienti in diverse applicazioni di prodotto.

**Produttore bulgaro di motori e alternatori è alla ricerca di partnership nell'ambito di accordi commerciali (BOBG20250114028):** azienda bulgara che sviluppa e produce esclusivamente macchine elettriche brushless, con un'ampia gamma di tensioni, potenze e velocità di rotazione per una varietà di applicazioni, è interessata alla cooperazione internazionale e a raggiungere nuove opportunità di mercato nell'ambito di accordi commerciali.

## **Richieste commerciali**

**Produttore audio danese di fascia alta cerca fornitori di materiali di trasporto e soluzioni di imballaggio protettivo (BRDK20250130004):** Un produttore danese di altoparlanti di fascia alta è alla ricerca di fornitori affidabili di materiali per il trasporto, schiuma protettiva per l'imballaggio e sacchi di polietilene per migliorare la sicurezza e l'efficienza delle spedizioni dei suoi prodotti. L'azienda è alla ricerca di partnership a lungo termine con fornitori in grado di fornire soluzioni di imballaggio di alta qualità, durevoli ed ecologiche per il trasporto sicuro di altoparlanti di alta qualità.

**Azienda industriale austriaca cerca un produttore di componenti in carburo sinterizzato in fase liquida (SIC) (BRAT20250129001):** L'azienda austriaca opera nel settore della carta. È alla ricerca di un produttore esperto di segmenti di carburo per alcune parti soggette a usura dei suoi prodotti. I requisiti per una partnership commerciale sono la produzione di questi componenti utilizzando il processo di sinterizzazione in fase liquida. I segmenti di carburo di silicio vengono ulteriormente lavorati e trasformati in una parte di usura, che viene utilizzata nella macchina continua come elemento di disidratazione.

**PMI francese specializzata nella vendita al dettaglio di prodotti italiani è alla ricerca di un fornitore di pasta per pizza precotta di tipo napoletano, con sede in Italia (BRFR20250117018):** Azienda francese che importa e vende regolarmente prodotti italiani è attualmente alla ricerca di basi di pasta precotte artigianali o industriali per pizze in stile napoletano. Il fornitore deve essere italiano e fornire lotti di basi di pasta precotte (da 1 a 30 per confezione). La PMI prevede di ordinare tra le 400 e le 500 basi di pasta precotta al mese. Si cerca un accordo di fornitura con una PMI italiana in grado di fornire tale prodotto in Francia.

**Azienda bosniaca-erzegovese cerca produttori e fornitori diretti di lastre/piastrelle in pietra, piastrelle in ceramica e materiali per pavimenti in base a un accordo commerciale (BRBA20250114022):** Con una lunga esperienza, questa azienda eccelle nella costruzione di edifici residenziali e non residenziali. Fondata nel 1994, è specializzata in costruzioni civili e idrotecniche, strutture metalliche, impianti elettrici e sistemi HVAC per i settori energetico, industriale e minerario. Con

oltre 150 dipendenti, è una delle principali imprese di costruzione della Bosnia-Erzegovina. L'azienda cerca produttori e fornitori diretti di lastre/piastrelle in pietra, piastrelle di ceramica e altri materiali per la pavimentazione.

**Fornitore tedesco di vari prodotti a base di cioccolato è alla ricerca di un fornitore o di un produttore a contratto di cioccolato proteico nell'ambito di un accordo di fornitura o di outsourcing (BRDE20250115023):** azienda tedesca in rapida crescita che si concentra sullo sviluppo e sulla vendita di alimenti altamente innovativi e salutar è alla ricerca di fornitori o produttori a contratto di cioccolato proteico. Si offre una collaborazione nell'ambito di un accordo di fornitura o di outsourcing.

## **Offerte tecnologiche**

**Azienda indiana offre materiali da costruzione sostenibili ricavati dai rifiuti di tutti i giorni (TOIN20250131008):** l'azienda offre materiali da costruzione sostenibili, come tegole, blocchi per pavimentazione e prodotti in compensato, ricavati dai rifiuti di tutti i giorni, è alla ricerca di partner e clienti.

**Fondazione di ricerca spagnola offre soluzioni innovative per la conservazione e la biodiversità (TOES20250130028):** la fondazione spagnola fornisce soluzioni in materia di biodiversità e conservazione, concentrandosi sul ripristino degli ecosistemi, sulla gestione sostenibile delle foreste e su metodologie innovative per affrontare le sfide ambientali. Attraverso progetti di collaborazione e ricerca avanzata, sostiene la conservazione e il recupero di ecosistemi vitali. Cerca accordi commerciali con assistenza tecnica e/o accordi di cooperazione nella ricerca.

**Innovativo dispositivo di monitoraggio della respirazione e sensore per il rilevamento della fatica in tempo reale per ottimizzare l'efficienza dell'esercizio sportivo/fitness e la salute respiratoria (TORS20250130026):** spin-off di un istituto di ricerca serbo ha sviluppato un dispositivo indossabile brevettato per il monitoraggio della respirazione in tempo reale durante l'esercizio fisico, per tenere traccia della fatica. Il dispositivo è leggero (8 g), adattabile al corpo, monitora la fatica in tempo reale ed è collegato in modalità wireless a dispositivi mobili. L'azienda cerca un partner attraverso un accordo commerciale per il suo dispositivo innovativo e un partner attraverso un accordo di cooperazione nella ricerca per l'applicazione del suo sensore nella raccolta di dati biomedici.

**PMI portoghese cerca investitori per immettere sul mercato un innovativo pannello solare termico (TOPT20250129018):** PMI portoghese ha sviluppato un innovativo pannello solare termico realizzato con materiali di alta qualità e una costruzione innovativa, che combina i vantaggi della climatizzazione e della ventilazione con quelli del riscaldamento solare termico dell'acqua. Il pannello solare termico, per applicazioni domestiche, aziendali o di per applicazioni domestiche, aziendali o per progetti edilizi, può rispondere al 90% del fabbisogno energetico dell'edificio con energia solare rinnovabile. L'azienda è alla ricerca di investitori, capitale di rischio o altri soggetti per contribuire a portare il pannello sul mercato.

**Concetto di navicella spaziale a forma di disco - un veicolo di esplorazione multiuso che fornisce gravità artificiale e supporto vitale biorigenerativo (TODE20250122010):** Questa proposta è stata avanzata da un team di start-up con sede in Germania con l'obiettivo di fornire un nuovo tipo di habitat spaziale orbitale e di superficie. La soluzione introdotta è progettata per supportare un sistema di supporto vitale biorigenerativo e per fornire gravità artificiale. Una versione esplorativa consente un atterraggio diretto sulla superficie lunare, dove il supporto vitale può essere utilizzato in modo continuo. L'anno scorso il team ha iniziato un importante lavoro di analisi che vorrebbe proseguire con un primo finanziamento esterno.

## **Richieste tecnologiche**

**EDIH-NN olandese è alla ricerca di una tecnologia per l'identificazione autonoma e affidabile di specie e sottospecie di piante acquatiche invasive in acque torbide (e potenzialmente per l'eradicazione autonoma) (TRNL20250128010):** per uno dei suoi clienti, l'olandese EDIH è alla ricerca di partner che possano offrire una tecnologia in grado di assistere nell'identificazione autonoma di piante acquatiche invasive subacquee nelle acque interne olandesi. È importante poterlo fare nella fase di crescita e diffusione sul fondo, quindi in profondità, prima che le piante vengano in superficie.

**Azienda svizzera cerca fornitori di flussi alimentari per trasformare i rifiuti in biopolimeri innovativi (TRCH20250123005):** start-up cleantech svizzera specializzata in materiali elastici biobased e biodegradabili sta cercando soprattutto fornitori europei di scarti alimentari o di rifiuti agricoli. Questi fornitori dovrebbero essere interessati a partecipare allo sviluppo di processi di upcycling o essere disposti a vendere i loro scarti per integrarli nel portafoglio di materiali innovativi della start-up. Si cerca un accordo commerciale o un accordo di cooperazione in materia di R&S con il potenziale fornitore.

**Società francese di deeptech specializzata nel reclutamento di pazienti per studi clinici cerca partner nel settore sanitario per testare e migliorare la propria piattaforma di reclutamento di pazienti (TRFR20250108014):** azienda francese deeptech specializzata nel reclutamento di pazienti per studi clinici cerca partner nel settore sanitario per testare e migliorare la propria piattaforma di reclutamento di pazienti. Si cercano accordi di cooperazione per la ricerca e lo sviluppo. I potenziali partner includono accademici, CRO, aziende farmaceutiche, associazioni di pazienti e fornitori di soluzioni incentrate sul paziente.

**Cercasi partner industriale per supportare lo sviluppo di circuiti ottici modulari o circuiti integrati fotonici per la misurazione della corrente effettuata con sensori a fibra ottica basati su Faraday (TRES20241227007):** azienda spagnola di elettronica ottica cerca un partner industriale esperto con conoscenze e capacità nella produzione di componenti complessi in fibra ottica applicati all'industria dei sensori avanzati. L'azienda cerca di sviluppare una soluzione tecnologica attraverso l'integrazione di accoppiatori e polarizzatori specifici in un modulo unico, oppure attraverso lo sviluppo di circuiti integrati fotonici specifici prodotti in fonderia con questi elementi.

**Partner indiano sta cercando di collaborare con un fornitore di tecnologia per i veicoli aerei senza pilota (UAV) e i sistemi di contro-UAV (TRIN20241227002):** l'azienda è alla ricerca di tecnologie all'avanguardia nelle seguenti aree: UAV da ricognizione tattica, UAV armati per missioni di combattimento, droni a decollo e atterraggio verticale (VTOL), sistemi di coordinamento di sciame di droni, sistemi di rilevamento e neutralizzazione di contro-UAV (Jamming, Kinetic Kill).

## **Richieste di Ricerca & Sviluppo**

Per la ricerca partner per la partecipazione a call per progetti UE e a bandi nazionali (con indicazione delle scadenze) vedi [QUI](#)

Per maggiori info contatta il partner più vicino a te!

**Altre opportunità sono pubblicate sugli account social di Enterprise Europe Network. Inoltre, contattando il partner EEN più vicino potrai conoscere tante altre opportunità di ricerca partner provenienti direttamente da colleghi esteri di Enterprise Europe Network.**

## AGGIORNAMENTI CONTINUI

Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:

- [www.een-italia.eu](http://www.een-italia.eu)
- [www.bridgeconomies.eu](http://www.bridgeconomies.eu)
- [www.consorziobridgeconomies.eu](http://www.consorziobridgeconomies.eu)
- **Pagina FB Enterprise Europe Network Italia, Twitter @EEN\_Italia, LinkedIn**  
<https://www.linkedin.com/company/enterprise-europe-network-italia/>

## Chi siamo

Il Consorzio BRIDG€conomies è composto da 13 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Università) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per sostenere e assistere le mPMI.

S.I. IMPRESA Azienda Speciale della CCIAA di Napoli (Coordinatore)  
ASVI Azienda Speciale Agenzia di Sviluppo della Camera di Commercio I.A.A. Chieti-Pescara  
Camera di Commercio del Gran Sasso  
Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise  
Camera di Commercio della Basilicata  
CETMA - Centro di Ricerche Europeo di Tecnologie, Design e Materiali  
ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile <sup>(1)</sup>  
Sicindustria  
SPIN - Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico S.r.l. <sup>(2)</sup>  
Università di Palermo  
Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Calabria  
Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania  
Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia

<sup>(1)</sup> opera in Campania e Puglia.

<sup>(2)</sup> opera in Calabria e in Basilicata



CAMERA DI COMMERCIO  
DEL MOLISE  
Azienda Speciale SERM

[www.consorziobridgeconomies.eu](http://www.consorziobridgeconomies.eu)

[www.een-italia.eu](http://www.een-italia.eu)

### Disclaimer:

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.

*Enterprise Europe Network è un progetto cofinanziato dall'Unione Europea (Programma SMP 2021-2027)*