



Newsletter BRIDG€conomies Molise

Aprile 2025



#EENCanHelp

Sommario

In Primo Piano.....	3
INCONTRI D’AFFARI INTERNAZIONALI.....	3
IOT Solutions World Congress Brokerage Event 2025 – Barcellona (13-14-15/05/2025) e online (19-20-21/05/2025), scad. registrazioni: 07/05/2025	3
Virtual Cybersecurity B2B Meetings – online, 19-20-21/05/2025 - scad. registrazioni: 18/05/2025	4
International B2B Software Days 2025 - the Future of Digital Business - Vienna e online, 19-20/05/2025 in presenza e 21/05/2025 online – scad. registrazioni: 21/05/2025.....	4
B2B TORINO FASHION MATCH 2025 – scad. registrazioni: 25/06/2025	5
Altri eventi internazionali di incontri b2b	6
ALTRE INIZIATIVE ED OPPORTUNITÀ.....	6
Sportello Etichettatura e Sicurezza dei Prodotti – MOLISE: servizi gratuiti per le imprese del comparto alimentare e non alimentare.....	6
Ancora risorse disponibili a valere sul Fondo PMI 2025 di EUIPO per gli incentivi europei in materia di proprietà industriale	7
Sostenibilità: avvia il percorso per rendere sostenibile la tua impresa	7
DAI NOSTRI PARTNER TERRITORIALI	8
PID-Next: Avviso pubblico per la concessione di contributi alle MPMI per servizi di first assessment digitale e orientamento nell’ambito del Piano Nazionale di Ripresa e Resilienza – scad. 30/06/2025	8
WEBINAR – OPPORTUNITÀ DA FRUIRE ON-LINE	9
WEBINAR - Chimica nascosta, la filiera del legno: cenni sul REACH, CLP, Sicurezza generale, Biocidi e MOCA – 14/05/2025, ore 09:30-12:30.....	9
WEBINAR - La qualità dell’acqua. Il Decreto Legislativo 23 febbraio 2023, n. 18 - 28/05/2025, ore 09:30-12:30	10
Ciclo di Webinar su Digitalizzazione e Sostenibilità per le PMI	10
Open Webinar: Imprese e sostenibilità – Rating, bilancio, benefit e B Corp: strumenti per creare valore	11
Ciclo di webinar sul Giappone.....	11
PROGRAMMAZIONE UE 2021-2027 E BANDI UE	12
DALLA UE	12
Dagli EDIH all’ecosistema europeo dell’intelligenza artificiale: il futuro si costruisce nei territori	12
Cronache di una guerra commerciale.....	13
RICHIESTE / OFFERTE COMMERCIALI E DI TECNOLOGIA.....	14
Offerte commerciali.....	15
Richieste commerciali	15
Offerte tecnologiche.....	16
Richieste tecnologiche.....	17
Richieste di Ricerca & Sviluppo	18
AGGIORNAMENTI CONTINUI	18
Chi siamo	19

In Primo Piano

INCONTRI D'AFFARI INTERNAZIONALI

IOT Solutions World Congress Brokerage Event 2025 – Barcellona (13-14-15/05/2025) e online (19-20-21/05/2025), scad. registrazioni: 07/05/2025

Questo evento di brokerage offre un'opportunità unica per entrare in contatto con potenziali partner nel campo delle tecnologie dell'Industria 4.0. Il Congresso di Barcellona presenterà soluzioni all'avanguardia legate all'Internet of Things in vari settori: manifatturiero, sanitario, energetico, dei trasporti e molto altro!

Chi puoi incontrare?

Connettiti con fornitori di tecnologia esperti, sia internazionali che locali, che possono accelerare la tua trasformazione digitale, insieme ad utilizzatori di tecnologia in cerca di soluzioni innovative.

Quando?

Gli incontri possono svolgersi fisicamente nella sede del Congresso IOTSWC, online oppure in entrambe le modalità:

- Gli incontri **in presenza** si terranno **dal 13 al 15 maggio 2025**.
- Gli incontri **online** si svolgeranno **dal 19 al 21 maggio 2025**.

Registrazione a questo [LINK](#).

Scadenza per la registrazione: mercoledì 7 maggio 2025, ore 18:00

Vantaggi

Hai bisogno di motivi per partecipare? Ecco come puoi trarre beneficio dall'evento:

- Se sei un fornitore di tecnologia: condividere la tua conoscenza ed esperienza sul futuro della trasformazione industriale.
- Se sei un utilizzatore di tecnologia: stabilire contatti con fornitori di tecnologia in grado di potenziare la tua trasformazione digitale.
- Trovare nuovi partner internazionali con cui sviluppare progetti imprenditoriali e tecnologici.
- Programmare incontri di persona o virtuali in anticipo, secondo i tuoi interessi e la tua disponibilità.
- Espandere la tua rete professionale e creare relazioni commerciali a lungo termine.
- Collegarti con i Digital Innovation Hub europei, poiché questo evento di brokerage ti darà l'opportunità di incontrare i [partner di DIH4CAT](#).
- Ricevere un Visitor Pass IOTSWC (EXPO +)

La partecipazione è **gratuita**. Ricorda che puoi partecipare anche **100% online**.

Clicca su [Android](#) o [Apple](#) per scaricare l'APP e gestire facilmente i tuoi incontri.

L'evento di Brokerage è organizzato da [ACCIO](#), l'agenzia per la competitività delle imprese del Governo

catalano, parte del Ministero delle Imprese e del Lavoro, in collaborazione con Enterprise Europe Network, la più grande rete di supporto alle imprese a livello mondiale.

Virtual Cybersecurity B2B Meetings – online, 19-20-21/05/2025 - scad. registrazioni: 18/05/2025

Enterprise Europe Network Hauts-de-France organizza, in collaborazione con l'EDIH GreenPowerIT e Campus Cyber, un **evento di brokerage sulla Cybersecurity** con **incontri virtuali preorganizzati**: offriamo ai partecipanti la possibilità di incontrarsi online **lunedì 19 maggio, martedì 20 maggio e mercoledì 21 maggio 2025**.

Se stai cercando una soluzione di cybersecurity, se ne offri una o se stai cercando di svilupparne una, sei nel posto giusto!

Registrati per pianificare i tuoi incontri B2B virtuali sulla Cybersecurity:

🔗 <https://www.b2match.com/e/virtual-cybersecurity-b2b-2025>

Scadenza per le registrazioni: 18 maggio 2025 alle ore 23:59 CEST.

La partecipazione agli incontri B2B online è **gratuita**.

Temi principali trattati:

- IoT / Cybersecurity dei sistemi industriali
- Sicurezza del cloud / cloud sicuro
- Sicurezza dei dati e dell'hardware
- Lotta alla criminalità informatica
- Intelligence sulle minacce / Rilevamento di fughe di dati
- Sicurezza delle PMI
- Città intelligenti e sicure (Smart and Safe City)

A chi è rivolto?

- Incontri professionali B2B per:
- PMI e aziende multinazionali
- Acquirenti istituzionali e privati
- Centri di ricerca e laboratori
- Investitori

Organizzatore:

Camera di Commercio e Industria della Regione Hauts-de-France

Sito web dell'evento:

<https://www.b2match.com/e/virtual-cybersecurity-b2b-2025>

International B2B Software Days 2025 - the Future of Digital Business - Vienna e online, 19-20/05/2025 in presenza e 21/05/2025 online – scad. registrazioni: 21/05/2025

L'8ª edizione degli International B2B Software Days è organizzata da FFG, WKO/Advantage

Austria/UBIT, Vienna Business Agency, TU Wien, VÖSI e in collaborazione con la rete Enterprise Europe Network e l'iniziativa go-international.

#SWDays25 in breve:

- **Due giornate in presenza (19/20 maggio 2025) e una virtuale (21 maggio 2025)**
- Sono attesi oltre 1.100 partecipanti
- Keynote ispirazionali, come quelli di Ulrich Ahle (CEO di Gaia-X), Michael Leibfried (RedHat GmbH), e molti altri
- Oltre 15 workshop tematici di alto livello
- Consulenza per le tue idee e sfide
- Promuovi le tue offerte e richieste di business tramite il nostro marketplace
- Trova l'ago nel pagliaio: offriamo spazio per centinaia di incontri B2B pre-organizzati
- Connettiti e lasciati ispirare dal Paese Partner di quest'anno: la Francia
- In una delle location più suggestive di Vienna, organizzata secondo i principi degli eventi green
- E senza dimenticare la serata di benvenuto in un tipico ristorante viennese: Melker Stiftskeller

Website dell'evento: <https://2025.b2bsoftwaredays.com/>

Registrazioni [QUI](#), entro il **21/05/2025**.

L'evento si rivolge principalmente a imprese e istituzioni di R&S interessate a collaborazioni tecnologiche, di ricerca e commerciali.

Vuoi restare aggiornato? Segui la pagina [LinkedIn](#).

B2B TORINO FASHION MATCH 2025 – scad. registrazioni: 25/06/2025

Quest'anno si svolge la 10^a edizione dell'**evento internazionale di matchmaking dedicato alle Industrie Creative** (Tessile | Moda | Sport) dove culture, innovazioni e attori chiave del mondo della moda e dei tessuti si uniscono per plasmare un futuro sostenibile!

Il [B2B Torino Fashion Match 2025](#) facilita la creazione di **partnership internazionali** tra aziende, rivenditori, distributori, acquirenti, investitori, esperti del settore e portatori d'interesse all'interno dell'ecosistema tessile.

Unioncamere Piemonte, in collaborazione con la Camera di commercio di Torino, in qualità di partner della rete Enterprise Europe Network, propone l'organizzazione della nuova edizione del B2B Torino Fashion Match 2025, l'evento di incontri bilaterali internazionali rivolto alle aziende del settore tessile/moda e della filiera sportiva, che si svolgerà il **1|2|3 luglio 2025, durante la 10° edizione della Torino Fashion Week - TFW**, l'evento internazionale della moda che riunisce aziende tessili e marchi innovativi provenienti da tutto il mondo, orientati alla sostenibilità, abbracciando l'intero sistema tessile così come moda e sport.

STRUTTURA DELL' EVENTO:

- Dal 27 giugno al 3 luglio 2025: Sfilate di TFW con marchi internazionali presso [Green Pea](#);
- 1|2 luglio: Sessioni B2B con stakeholder internazionali, aziende manifatturiere e brands internazionali, rivenditori, fornitori, esperti di settore;
- 3 luglio: TALK DAY con relatori internazionali e stakeholder locali (Focus: intelligenza artificiale,

innovazione, branding, sostenibilità, venture capital, proprietà intellettuale, internazionalizzazione, imprenditorialità femminile e leadership...);

Vi aspettiamo a Torino per l'evento che riunisce leader di pensiero, innovatori ed appassionati da tutto il mondo per 3 giorni di Networking, Talks tematici, dibattiti con speakers internazionali e sfilate internazionali.

L'evento è **gratuito** e si svolgerà **esclusivamente in presenza**, a **Torino**, presso il [Green Pea](#).

Registrazioni a questo [LINK](#) **entro il 25.06.2025**.

Altri eventi internazionali di incontri b2b

Per l'elenco di tutte le iniziative **b2b** organizzate della Rete EEN, consultare la sezione Events del sito web della Rete disponibile [QUI](#)

In caso di interesse per una o più iniziative contattare il punto EEN più vicino.

ALTRE INIZIATIVE ED OPPORTUNITÀ

Sportello Etichettatura e Sicurezza dei Prodotti – MOLISE: servizi gratuiti per le imprese del comparto alimentare e non alimentare

L'Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise, partner Enterprise Europe Network, in collaborazione con il Laboratorio Chimico Camera di Commercio Torino, ha attivato nella regione Molise lo "Sportello Etichettatura e Sicurezza Prodotti".

Lo Sportello fornisce gratuitamente un servizio di primo orientamento ed informazione alle imprese molisane del comparto alimentare e non alimentare su tematiche correlate a:

- Etichettatura
Sicurezza dei prodotti,
- Commercio internazionale,
- Tutela e valorizzazione della proprietà industriale ed intellettuale
- Normativa REACH e CLP
- Ambiente e Sostenibilità

A questo [LINK](#) sono disponibili le informazioni di dettaglio sulle tematiche in merito alle quali lo "Sportello Etichettatura e Sicurezza dei Prodotti" risponde ai quesiti posti dalle imprese.

DESTINATARI

Il servizio si rivolge alle **imprese della regione Molise** che operano nei **settori alimentare e non alimentare**.

COME ACCEDERE AL SERVIZIO

I servizi dello "Sportello Etichettatura e Sicurezza dei Prodotti" offerti alle imprese molisane sono **gratuiti**: i costi, infatti, sono sostenuti integralmente dall'Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise – Partner di Enterprise Europe Network.

Per accedere ai servizi e sottoporre un **quesito** allo “Sportello Etichettatura e Sicurezza dei Prodotti” è necessario:

- accedere al Portale <https://www.portale-etichettatura.lab-to.camcom.it>
- selezionare nella cartina in homepage la provincia d'interesse (Campobasso o Isernia)
- inoltrare il quesito previa apposita registrazione

Valutata la tematica e la complessità del quesito, all'impresa richiedente verrà trasmesso un **report di risposta** o fissato un **appuntamento online con un Esperto**, a seconda della preferenza espressa dall'impresa stessa in fase di invio del quesito.

I quesiti sottoposti allo Sportello saranno normalmente evasi nel termine massimo di **10 giorni**. Qualora la natura del quesito sia particolarmente complessa, l'azienda richiedente sarà contattata telefonicamente e avvisata che sarà necessaria una tempistica più lunga per gli approfondimenti necessari.

Le risposte verranno fornite (secondo l'ordine di arrivo delle richieste) **fino ad esaurimento delle risorse stanziate**.

Ancora risorse disponibili a valere sul Fondo PMI 2025 di EUIPO per gli incentivi europei in materia di proprietà industriale

Il Fondo PMI è un sistema di **incentivi tramite voucher** specificamente dedicato alle piccole e medie imprese, creato e gestito da EUIPO (Ufficio dell'Unione Europea per la Proprietà Intellettuale) dal 2022.

Per l'edizione 2025 del Fondo è **possibile fare richiesta** dei seguenti voucher:

- **Voucher per marchi e disegni/modelli nazionali, europei e internazionali** fino a un importo massimo di **700 euro**.
- **Voucher per brevetti nazionali** fino a **1000 euro**; **brevetti europei** fino a **2.500 euro** (**CHIUSO DAL 10 FEBBRAIO**)
- **Voucher per varietà vegetali comunitarie** fino a **1500 euro** (**CHIUSO DAL 10 FEBBRAIO**)

Le PMI che hanno presentato domanda negli anni precedenti possono presentare domanda anche nel 2025 e avranno accesso ad una procedura fast track.

Il bando è pubblicato sul [sito di EUIPO](#).

La domanda dev'essere presentata attraverso il sito EUIPO (<https://www.euipo.europa.eu/it/sme-corner/sme-fund/2025/how-to-apply>), direttamente dall'impresa o tramite un suo rappresentante.

Il Fondo **si chiuderà il 5 dicembre 2025**, salvo esaurimento anticipato della dotazione finanziaria, che per l'anno in corso ammonta a 22,5 milioni di euro.

Per aggiornamenti sul Fondo PMI:

- visitare la pagina sul sito EUIPO dedicata al Fondo: <https://www.euipo.europa.eu/it/sme-corner/sme-fund/2025>
- **FAQ** in lingua italiana: <https://www.euipo.europa.eu/it/help-centre/websites/faq-sme-fund-2025>

Sostenibilità: avvia il percorso per rendere sostenibile la tua impresa

Enterprise Europe Network offre, tra i suoi servizi, l'accompagnamento delle imprese nella transizione verso modelli di business più sostenibili, fornendo la necessaria assistenza tecnica e promuovendo gli aspetti ambientali e sociali della sostenibilità.

A tal fine, Enterprise Europe Network Italia, dopo un'attenta analisi dei diversi strumenti a disposizione delle imprese, promuove **SUSTAINability questionario online** – realizzato da **DINTEC** - che indaga il posizionamento dell'impresa rispetto alle **tre dimensioni della sostenibilità - ambientale, sociale e di governance** – includendo anche una valutazione del livello di **innovazione tecnologica** come fattore che facilita la transizione sostenibile di un'azienda.

Contatta il tuo partner di riferimento di Enterprise Europe Network per avviare il percorso verso la sostenibilità individuando altresì eventuali fonti di finanziamento necessarie per adattare la tua impresa a business sostenibili e adattabili alle sfide del futuro, identificando anche le opportunità di finanziamento per l'eco-innovazione e l'imprenditorialità verde.

DAI NOSTRI PARTNER TERRITORIALI

CAMERA DI COMMERCIO
DEL MOLISE

**VUOI RENDERE LA TUA IMPRESA PIÙ
COMPETITIVA SUL MERCATO DIGITALE ?
PARTECIPA AL BANDO PID-NEXT**

Logos at the bottom: UNIONCAMERE, Ministero delle Imprese e del Made in Italy, Finanziato dall'Unione europea NextGenerationEU, punto impresa digitale, DINTEC CONSORZIO PER L'INNOVAZIONE TECNOLOGICA

PID-Next: Avviso pubblico per la concessione di contributi alle MPMI per servizi di first assessment digitale e orientamento nell'ambito del Piano Nazionale di Ripresa e Resilienza – scad. 30/06/2025

Il **PID- Punto Impresa Digitale** della Camera di Commercio del Molise promuove la partecipazione delle imprese molisane all' **Avviso pubblico per la concessione di contributi alle micro, piccole e medie imprese per servizi di first assessment digitale e orientamento nell'ambito del Piano Nazionale di Ripresa e Resilienza.**

PID-Next è il Polo di Innovazione del Sistema Camerale che ha l'obiettivo di supportare la trasformazione digitale delle imprese, in particolare quelle di micro, piccole e medie dimensioni (MPMI).

Il Polo offre servizi per le imprese che desiderano affrontare la trasformazione digitale, grazie ad azioni di first assessment e attività di orientamento: il progetto PID-Next, promosso da Unioncamere con il supporto di Dintec, sarà realizzato dai Punti impresa digitale delle Camere di commercio.

PID-Next è finanziato con fondi del Piano nazionale di impresa e resilienza, che copriranno i costi dei servizi resi, da un minimo del 90% per le medie imprese fino al 100% per le micro e piccole.

BANDO PID-Next: Concessione di contributi alle micro, piccole e medie imprese per servizi di first assessment digitale e orientamento nell'ambito del Piano Nazionale di Ripresa e Resilienza

A chi è rivolto?

PID-Next si rivolge alle Micro, Piccole e Medie Imprese (PMI) con sede legale o operativa in Italia. Sono ammesse anche le domande presentate dalle imprese individuali.

Come partecipare?

Le domande di partecipazione all'Avviso pubblico devono essere presentate attraverso la piattaforma restart.infocamere.it a partire dalle ore 10:00 del 16/12/2024, accedendo con SPID/CIE/CNS, e **fino a ore 16:00 del 30/06/2025**.

In cosa consiste?

Tre gli step previsti per le imprese che si aggiudicheranno i servizi dei Punti impresa digitale:

- **PRIMO STEP:** Analisi personalizzata maturità digitale - La prima fase prevede il First Assessment Digitale ovvero un incontro in impresa con un addetto del Polo che svolgerà una prima analisi del livello di maturità digitale e soprattutto degli obiettivi dell'azienda e dei fabbisogni tecnologici necessari al loro raggiungimento.
- **SECONDO STEP:** Orientamento e Innovazione - In questa fase le imprese ricevono un report che raccoglie gli esiti del primo incontro e suggerisce i partner con cui l'impresa può proseguire il proprio cammino di digitalizzazione e segnalando eventuali possibilità di finanziamento ulteriori che potrebbero essere utilizzate.
- **TERZO STEP:** Opportunità per le Imprese - PID-Next apre la strada al trasferimento tecnologico e accesso a un network di partner pubblici e privati mirato sulle esigenze dell'impresa.

Avviso e documenti

La presentazione della domanda dovrà avvenire su restart.infocamere.it

WEBINAR – OPPORTUNITÀ DA FRUIRE ON-LINE

WEBINAR - Chimica nascosta, la filiera del legno: cenni sul REACH, CLP, Sicurezza generale, Biocidi e MOCA – 14/05/2025, ore 09:30-12:30

La rete **Enterprise Europe Network** promuove in collaborazione con il **Laboratorio Chimico Camera di commercio di Torino**, la partecipazione al **webinar nazionale dedicato alla filiera del legno**.

Il focus analizzerà le modifiche dei regolamenti Reach e CLP e gli obblighi da essi derivanti, i preservanti del legno, le attività di controllo ed i MOCA.

Programma

La partecipazione al webinar tramite la piattaforma Microsoft Teams è gratuita previa iscrizione a questo [LINK](#)

WEBINAR - La qualità dell'acqua. Il Decreto Legislativo 23 febbraio 2023, n. 18 - 28/05/2025, ore 09:30-12:30

La rete **Enterprise Europe Network** promuove in collaborazione con il **Laboratorio Chimico Camera di commercio di Torino**, la partecipazione al **webinar nazionale dedicato qualità dell'acqua**. Le acque potabili destinate al consumo umano sono una risorsa essenziale per tutti gli esseri viventi e la potabilità dell'acqua, data da un insieme di requisiti stabiliti, valori e parametri, riguarda la salute e la sicurezza di tutti i cittadini.

Il 6 marzo 2023 è stato pubblicato in Gazzetta Ufficiale il decreto legislativo 18/2023 "Attuazione della direttiva (UE) 2020/2184 del Parlamento europeo e del Consiglio, del 16 dicembre 2020, concernente la qualità delle acque destinate al consumo umano", che ha abrogato il precedente decreto legislativo 31/2001. Un cambiamento importante nel quadro normativo nazionale, dove vengono definite le nuove responsabilità a carico del Gestore Idrico Distribuzione Interna – cioè, il proprietario, il titolare, l'amministratore, il direttore o qualsiasi soggetto, anche se delegato o appaltato, che sia responsabile del sistema idropotabile di distribuzione interno ai locali pubblici e privati, collocato fra il punto di consegna e il punto d'uso dell'acqua. Inoltre, nel decreto, vengono definiti nuovi parametri chimici, fisici e microbiologici delle acque destinate al consumo umano.

Programma

La partecipazione al webinar tramite la piattaforma Microsoft Teams è gratuita previa iscrizione a questo [LINK](#)

Ciclo di Webinar su Digitalizzazione e Sostenibilità per le PMI

Il 30 gennaio 2025 è stato avviato un ciclo di Webinar gratuiti rivolti alle PMI per affrontare al meglio le sfide della digitalizzazione e della sostenibilità aziendale, organizzato dall'Unità Valorizzazione della Ricerca del **CNR**, nell'ambito di Enterprise Europe Network.

L'utilizzo di pratiche digitali innovative è una opportunità per le aziende che intendono trasformare e ottimizzare i propri processi interni, migliorare l'efficienza, creare nuove opportunità di crescita e, in definitiva, aumentare la propria competitività.

Diventare più competitivi in un mercato globale non può prescindere dall'adottare pratiche aziendali più sostenibili, realizzando una migliore soddisfazione dei propri clienti e stakeholders, migliorando il proprio bilancio di sostenibilità e, in ultima analisi, anche i propri asset finanziari.

A valle di queste considerazioni, il percorso formativo "Digitalizzazione e Sostenibilità e per le PMI" ha l'obiettivo di esplorare l'importanza e l'interconnessione tra innovazione digitale e sostenibilità.

Calendario e argomenti principali:

<https://www.een-italia.eu/ciclo-di-webinardigitalizzazione-e-sostenibilita-per-le-pmi/>

- 13 febbraio 2025 – Marketing Strategy & Sales Process
- 27 febbraio 2025 – Introduzione ai Canali Digitali
- 18 marzo 2025 – CRM e Marketing Automation
- 10 aprile 2025 – Business e Sostenibilità
- **8 maggio 2025 – Compliance e standard ESG**
- **22 maggio 2025 – Equità, diversità e inclusione (EDI)**
- **12 giugno 2025 – Comunicazione della Sostenibilità**

Perché partecipare?

Ogni webinar sarà tenuto da professionisti esperti del settore, con un approccio pratico e focalizzato sulla risoluzione di problemi reali. I partecipanti potranno:

Accedere a soluzioni pratiche e innovative per digitalizzare i processi aziendali.

Comprendere come adottare strategie sostenibili per migliorare competitività ed efficienza

Aggiornamenti su www.een-italia.eu oppure contatta il partner più vicino a te.

Open Webinar: Imprese e sostenibilità – Rating, bilancio, benefit e B Corp: strumenti per creare valore

Finlombarda, nell'ambito del progetto Simpler – Enterprise Europe Network, organizza tre “open webinar” per fornire alle PMI, con l'aiuto di esperti e testimonianze aziendali, strumenti concreti per la sostenibilità delle imprese.

I tre appuntamenti saranno:

- Rating ESG e Report di sostenibilità: Guida Pratica per le Imprese per arrivare al Bilancio di sostenibilità – **10 aprile 2025, 11.30-13.00**. Il webinar intende fornire una guida chiara e pratica su come questi strumenti siano collegati tra di loro e da quale partire per un percorso virtuoso. Attraverso un'analisi approfondita, il webinar esplorerà il significato di Rating ESG e come possa servire per strutturare un efficace report di sostenibilità.
- Bilancio di Sostenibilità: Strumento per Creare Valore – **15 maggio 2025, 11.30-13.00**. Il webinar offre un'opportunità per approfondire il valore strategico del bilancio di sostenibilità, esplorando come questo documento possa non solo soddisfare gli obblighi normativi, ma anche generare valore reale per tutti gli stakeholder. Attraverso una combinazione di teoria e casi aziendali, scopriremo come redigere un bilancio efficace che rifletta le performance economiche, ambientali e sociali dell'azienda.
- Società benefit e B Corp: sostenibilità nel valore di impresa – **12 giugno 2025, 30-13.00**. Il webinar rappresenta un'opportunità unica per confrontarsi con esperti del settore e realtà aziendali che hanno scelto di integrare la sostenibilità nel proprio DNA operativo. Analizzeremo, per chi vuole comprendere come innovare il proprio modello di business allineandolo alle esigenze di un mercato sempre più attento alla sostenibilità.

La partecipazione agli eventi è gratuita, previa registrazione al seguente [link](#).

Ciclo di webinar sul Giappone

Per quanti interessati al mercato giapponese, si segnalano i numerosi **webinar gratuiti** organizzati

regolarmente dal partner EU-Japan Centre: <https://www.eu-japan.eu/tags/webinar>

- 'ABOUT JAPAN' WEBINAR SERIES 250: **GRID TECHNOLOGIES - OPPORTUNITIES FOR EU COMPANIES** - Tuesday, **13 May 2025** - from 10:30 to 11:30 AM CET
- 'ABOUT JAPAN' WEBINAR SERIES 251: **PREPARATION FOR EXPO 2025 OSAKA** - Tuesday, **20 May 2025** - from 10:30 to 11:30 AM CET
- 'ABOUT JAPAN' WEBINAR SERIES 252: **HEAT PUMPS AND GEOTHERMAL ENERGY MARKET IN JAPAN** - Tuesday, **17 June 2025** - from 10:30 to 11:30 AM CET

Accedere ai webinar attraverso questo [LINK](#)

Come registrarsi:

- Se hai già un account attivo sul sito web, accedi prima di registrarti a uno o più webinar.
- Se non hai già un account attivo sul sito web, dovrai prima creare un account gratuitamente tramite: <https://www.eu-japan.eu/eubusinessinJapan/register> Una volta che la tua richiesta di registrazione sarà confermata dallo staff, accedi prima di registrarti al/i webinar di tuo interesse.

Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:

- www.een-italia.eu
- www.bridgeconomies.eu
- www.consorziobridgeconomies.eu
- [pagina FB Enterprise Europe Network Italia](#)
- [Twitter @EEN_Italia](#)

PROGRAMMAZIONE UE 2021-2027 E BANDI UE

Unioncamere Europa in collaborazione con partner di Enterprise Europe Network Italia offre **il servizio programmazione 2021-2027 e bandi UE** che fornisce un quadro della programmazione UE e delle opportunità di finanziamento europeo: [LINK](#)

L'aggiornamento è settimanale! Ogni lunedì!

DALLA UE

Dagli EDIH all'ecosistema europeo dell'intelligenza artificiale: il futuro si costruisce nei territori

Nel dibattito europeo sull'intelligenza artificiale, l'attenzione si è finora concentrata soprattutto su cosa regolare e in che modo. Meno si è parlato di dove, concretamente, questa trasformazione tecnologica prende forma. Eppure, oggi più che mai, è nei territori che si gioca una parte decisiva della partita. L'intelligenza artificiale non vive solo nei laboratori di ricerca o nelle grandi piattaforme digitali, ma anche in reti locali, in luoghi dove la tecnologia incontra le imprese, le amministrazioni, le persone.

È qui che entrano in gioco gli European Digital Innovation Hubs, gli EDIH. Creati con l'obiettivo di avvicinare le tecnologie emergenti alle piccole e medie imprese e al settore pubblico, questi centri rappresentano un'infrastruttura capillare a supporto della trasformazione digitale dell'Europa. Offrono servizi di test, formazione, consulenza, mettendo l'innovazione alla portata anche di chi non ha grandi risorse interne o competenze avanzate.

Con l'attuazione del programma Digital Europe, gli EDIH stanno evolvendo: non sono più solo centri di servizio, ma veri e propri snodi strategici di un ecosistema europeo dell'innovazione. Un ecosistema che si sta confrontando con nuove sfide: dall'entrata in vigore dell'AI Act all'introduzione di sandbox regolatorie, dalla necessità di rafforzare la filiera europea dell'IA alla costruzione di un'intelligenza artificiale che sia trasparente, accessibile e centrata sui valori europei.

In questo contesto, il ruolo degli EDIH diventa fondamentale. Possono agire come ponti tra le strategie europee e i bisogni concreti dei territori. Possono aiutare le imprese a orientarsi tra normative e opportunità, le amministrazioni a sperimentare soluzioni innovative, le comunità locali a comprendere e governare il cambiamento. Ma per farlo davvero, devono essere messi in condizione di agire come attori di sistema, con una visione integrata e relazioni forti con università, centri di ricerca, incubatori, enti locali e stakeholder industriali.

L'Europa ha bisogno di questa infrastruttura distribuita, intelligente e connessa, per fare della transizione digitale una leva di autonomia strategica e coesione. Serve investire negli EDIH non solo in termini economici, ma anche politici e culturali. Riconoscerli non come sportelli temporanei, ma come elementi strutturali del nuovo spazio europeo dell'innovazione. In un momento in cui l'intelligenza artificiale rischia di essere percepita come qualcosa di lontano, tecnico, persino opaco, è nei territori che può trovare il suo radicamento. Ed è lì, attraverso reti come quella degli EDIH, che l'Europa può rendere la trasformazione digitale davvero sua: concreta, inclusiva, condivisa.

Ci troviamo in una fase decisiva per l'attuazione delle prossime iniziative nell'ambito del programma Europa Digitale. Nei prossimi giorni verrà pubblicato il nuovo DIGITAL Europe Programme – Work Programme 2025-2026, che delinea le priorità strategiche e i relativi strumenti di finanziamento per il biennio a venire. A seguire, il 3 aprile 2025 sarà reso disponibile il nuovo pacchetto di bandi, comprensivo dell'invito a presentare proposte per l'avvio di nuovi EDIH o per il potenziamento delle attività di quelli già esistenti.

Diversi Stati membri hanno già fatto sapere che non parteciperanno alla prima call, in scadenza il 14 maggio, preferendo concentrarsi sulla seconda tornata, prevista per il quarto trimestre del 2025. Tra questi figurano Italia, Lussemburgo, Portogallo, alcune regioni francesi (Auvergne-Rhône-Alpes, Bourgogne-Franche-Comté, Centre-Val de Loire, Corse, Grand Est, Normandia, Occitania), Grecia e Liechtenstein.

Questo tempo a disposizione rappresenta una preziosa occasione per la rete camerale italiana di elaborare un progetto solido e ben articolato, facendo leva sulle competenze diffuse e sul radicamento territoriale delle Camere di commercio, che possono giocare un ruolo strategico all'interno della rete EDIH nel supportare la digitalizzazione e la crescita innovativa delle PMI.

Fonte: MosaicoEuropa 6/2025

Cronache di una guerra commerciale

Le guerre commerciali, caratterizzate dall'imposizione di dazi e tariffe, hanno effetti negativi sul commercio internazionale e sull'economia italiana. Un esempio recente è quello dei dazi USA su acciaio e alluminio europei, introdotti il 12 marzo 2025, e delle contromisure UE dal 1° aprile. Questo dimostra come il protezionismo possa innescare una spirale di ritorsioni dagli effetti incerti.

Le guerre commerciali riducono gli scambi globali, aumentando i costi per imprese e consumatori. I dazi incrementano i prezzi dei beni importati, riducendo la domanda e creando inefficienze di mercato. Inoltre, l'incertezza legata a questi conflitti frena investimenti e crescita economica.

Secondo Gianmarco Ottaviano, professore di economia alla Bocconi, i danni più duraturi derivano dall'incertezza sulle "regole del gioco" sancite dai trattati internazionali, con effetti a lungo termine anche

dopo la fine delle ostilità commerciali.

I nuovi dazi USA colpiscono settori strategici come il metalmeccanico e l'automotive, mentre le contromisure UE impatteranno le filiere industriali che importano materiali dagli Stati Uniti. Pur aperta al negoziato, l'Unione ha risposto con contromisure dal 1° aprile. Sebbene necessarie per proteggere le imprese europee, queste misure rischiano di avere effetti collaterali sull'industria italiana, in particolare su chi dipende dalle materie prime statunitensi.

Questa escalation è preoccupante. L'UE deve mantenere il focus su una politica commerciale forte e coesa, capace di affrontare il protezionismo globale e garantire opportunità di crescita. Il commercio internazionale non deve essere uno scontro tra blocchi, ma la costruzione di un equilibrio sostenibile per lo sviluppo economico.

Esistono strumenti di protezione previsti dall'Organizzazione Mondiale del Commercio per contrastare la concorrenza sleale. La vera alternativa ai dazi è promuovere un commercio regolato e basato su soluzioni cooperative.

Per l'Europa, una maggiore integrazione economica e una strategia commerciale mirata possono ridurre la vulnerabilità ai conflitti globali. Rafforzare i rapporti con i cosiddetti paesi "connettori", che hanno un ruolo chiave nelle catene del valore globali, potrebbe essere una soluzione. In questo contesto, accordi come quello con il Mercosur, che riduce i dazi su oltre il 90% delle importazioni tra UE e Sud America, offrono opportunità di crescita e stabilità.

L'UE ha già rafforzato la sua strategia commerciale con accordi chiave. Negli ultimi anni sono stati conclusi trattati con Giappone, Cile e Giordania per facilitare gli scambi e rimuovere barriere.

Sono in fase di adozione altri trattati, tra cui l'Accordo Globale UE-Messico, il Pacchetto UE-Svizzera e l'Accordo sul commercio digitale con Singapore.

Sul fronte delle negoziazioni, sono in corso trattative con Malesia e India, due mercati strategici. La recente visita della Presidente della Commissione Europea in India ha rafforzato l'intenzione di concludere un accordo di libero scambio entro il 2025 per diversificare le catene di approvvigionamento. Guardando al futuro, la politica commerciale dell'UE dovrà bilanciare la difesa degli interessi economici con la necessità di mantenere aperti i canali del commercio globale. La stabilità delle catene di fornitura e la diversificazione dei partner commerciali saranno fondamentali per garantire resilienza e competitività nel lungo periodo.

Fonte: MosaicoEuropa 5/2025

RICHIESTE / OFFERTE COMMERCIALI E DI TECNOLOGIA

Disponibile [QUI](#) la banca dati di Enterprise Europe Network (Partnership Opportunity Database - POD) per la ricerca di partner esteri nelle seguenti aree di cooperazione:

1. partner commerciali all'estero
2. partner per l'innovazione ed il trasferimento tecnologico
3. partner di ricerca per progetti europei

Utilizzando il motore di ricerca è possibile consultare tutti i profili di cooperazione presenti nella banca dati (Business Offer, Business Request, Technology Offer, Technology Request, Research & Development Request) e manifestare interesse.

Di seguito la selezione di alcuni profili:

Offerte commerciali

Specialista del commercio globale assiste le imprese nell'importazione e nell'esportazione di beni tecnologici (BOUS20250407016): L'azienda statunitense è specializzata nel commercio globale e assiste le imprese nella gestione delle complessità del commercio internazionale, in particolare nel settore tecnologico. Attenua i rischi legati all'importazione e all'esportazione di qualsiasi prodotto tecnologico (hardware IT, GPU, apparecchiature di rete o elettronica). Fornisce soluzioni di conformità doganale, servizi di importazione/esportazione e supporto logistico per garantire una spedizione fluida ed efficiente di apparecchiature di alto valore, sensibili o critiche attraverso i confini internazionali.

Produttore ucraino di armadi e rack per telecomunicazioni è alla ricerca di accordi con i fornitori (BOUA20250407015): produttore ucraino di apparecchiature di telecomunicazione presente sul mercato delle telecomunicazioni da 20 anni ricerca accordo di fornitura. Dispone di un proprio stabilimento, di un ufficio di progettazione, di attrezzature moderne e di un servizio di assistenza, si è affermato come fornitore affidabile di apparecchiature per le telecomunicazioni.

Produttore turco di macchine per la carta e l'imballaggio cerca partner per la distribuzione e l'esportazione di attrezzature di produzione (BOTR20250407012): L'azienda produce macchine per tubi e anime di carta, macchine per cartone, macchine per nido d'ape e macchine per il taglio di bobine di carta. Queste macchine sono progettate per essere utilizzate in diverse applicazioni industriali.

Azienda familiare belga che vende calzature in pelle per bambini ricerca nuovi mercati in Europa, Giappone e Canada attraverso accordi commerciali (BOBE20250321032): Un'azienda belga a conduzione familiare che vende calzature in pelle per bambini sta cercando di espandersi attraverso accordi commerciali. Da decenni l'azienda è specializzata in scarpe per bambini morbide e flessibili che riproducono la sensazione naturale di camminare a piedi nudi. Il design privilegia lo sviluppo sano del piede, utilizzando materiali pregiati per offrire la migliore combinazione di comfort, protezione e stile. L'azienda è attivamente alla ricerca di nuovi partner, dalle grandi catene di prodotti per l'infanzia ai negozi di alta qualità.

Azienda lituana specializzata in soluzioni innovative per l'assorbimento dell'acqua è alla ricerca di partner di distribuzione in tutta Europa (BOLT20250404014): azienda lituana, rinomata per la produzione di strumenti innovativi per l'assorbimento dell'acqua progettati per affrontare le sfide legate all'acqua, sta cercando attivamente agenti, partner e distributori. L'azienda è particolarmente interessata a collaborare con imprese che si occupano di emergenze idriche e con aziende che operano nel settore idraulico, per ampliare la propria portata e fornire soluzioni efficaci per la gestione dell'acqua.

Richieste commerciali

Ricerca di un produttore di biancheria intima con esperienza nel settore medico (BRFR20250403019): Un'azienda francese ha sviluppato una biancheria intima per la contraccezione termica che utilizza la risalita testicolare. L'azienda è alla ricerca di un produttore di biancheria intima, possibilmente con esperienza nel settore medico, per la produzione del dispositivo.

Azienda greca specializzata in prodotti a base di bacche di aronia biologiche e altri frutti superfood o di prima scelta cerca fornitori di materie prime e partner in grado di potenziare le sue capacità produttive per contribuire ad ampliare la sua gamma di prodotti (BRGR20250403014): PMI greca specializzata in prodotti biologici a base di bacche di aronia, tra cui succhi e frullati naturali - attiva nel mercato delle bevande funzionali in Grecia, Germania e Italia - cerca partner di produzione e fornitori per espandere la propria presenza sul mercato internazionale e facilitare

la produzione di nuovi prodotti che hanno già superato il processo di ricerca e sviluppo. L'azienda mira a stabilire collaborazioni a lungo termine attraverso accordi di fornitura e outsourcing.

Distributore croato di impianti dentali e prodotti correlati è alla ricerca di nuovi prodotti da offrire sul proprio mercato (BRHR20250401008): azienda croata specializzata nella distribuzione di impianti dentali e prodotti correlati desidera ampliare il proprio portafoglio di prodotti. L'azienda fornisce soluzioni innovative e di alta qualità per l'implantologia e le procedure odontoiatriche, garantendo ai propri clienti un'assistenza e una formazione di alto livello.

Startup tedesca cerca produttori o fornitori di case minuscole mobili (BRDE20250328011): una startup orientata al turismo sta cercando 5-6 piccole case di alta qualità per 2-4 persone. Dovrebbero essere dotate di un eccellente isolamento per le condizioni estive e invernali. Il tipo di cooperazione previsto è un accordo commerciale o di fornitura.

Rivenditore tedesco di e-commerce cerca un produttore di unguenti al veleno d'api nell'ambito di un accordo commerciale (BRDE20250331011): un rivenditore online tedesco, specializzato in vari cosmetici, prodotti per il giardino e per la casa, desidera ampliare ulteriormente il proprio portafoglio di articoli cosmetici. Pertanto, è alla ricerca di produttori in grado di fornire una crema al veleno d'api come prodotto white label. È prevista una collaborazione nell'ambito di un accordo commerciale o di fornitura.

Offerte tecnologiche

Avanzato sistema di monitoraggio termografico per processi industriali critici offerto da un'azienda spagnola (TOES20250407018): azienda spagnola offre un sistema di monitoraggio termografico all'avanguardia per l'osservazione continua e non presidiata di processi e apparecchiature industriali critici. La soluzione integra telecamere a infrarossi ad alta risoluzione, software avanzato e funzioni personalizzabili per rilevare il surriscaldamento e prevenire i guasti. L'azienda cerca partner per progetti di integrazione tecnologica e sviluppo congiunto.

Innovativa società francese di alta tecnologia cerca partner per sviluppare e concedere in licenza il suo sistema di gestione delle batterie (BMS) a ultrasuoni (TOFR20250407010): azienda francese cerca partner per la sua tecnologia di monitoraggio e diagnostica delle batterie a ultrasuoni (SoC, SoS, SoH). Questa soluzione innovativa e brevettata consente di misurare in modo preciso e affidabile lo stato di carica della batteria (State of Charge), di rilevare precocemente il degassamento (State of Security) e di diagnosticare più rapidamente la concentrazione di litio per il riciclaggio (State of Health).

Azienda britannica di tecnologie per la sicurezza cerca un partner industriale per testare sul campo il sistema di comunicazione con segnali manuali guidati dagli aerei (TOGB20250404019): La PMI britannica offre un sistema di comunicazione indossabile guidato dall'intelligenza artificiale che digitalizza e verifica i segnali delle mani in tempo reale per migliorare la sicurezza e la produttività durante le operazioni di sollevamento pesante. È alla ricerca di collaborazioni tecniche per test sul campo, convalida e feedback operativo per perfezionare il prodotto in vista dell'immissione sul mercato, nell'ambito di un accordo commerciale con assistenza tecnologica.

Veicolo monorotaia autonomo e di piccole dimensioni per il funzionamento "on demand" su binari ferroviari dismessi in aree rurali (TODE20250312007): Un'università tedesca di scienze applicate ha sviluppato un concetto di mobilità per i binari inutilizzati nelle aree rurali, basato su un veicolo monorotaia autonomo che opera su richiesta. L'obiettivo è quello di sviluppare ulteriormente il prototipo e le soluzioni infrastrutturali, nonché di esplorare casi d'uso per applicazioni passeggeri e merci. Sono ricercati partner nell'innovazione ferroviaria di varie aree per una collaborazione congiunta di R&S.

Nuove tecnologie per applicazioni energetiche, ambientali e biomediche (TOUA20250402007): Organizzazione di ricerca scientifica ucraina con sede a Kiev offre nuovi materiali per le superpotenze (elettrodi ed elettroliti); produzione di idrogeno solare (materiali anodici), che può essere utilizzato per l'immagazzinamento domestico di energia; catalizzatori per la decomposizione dell'ammoniaca con formazione di idrogeno; materiali per fermare il sangue, il cancro, l'osteoporosi e la protezione dal diabete. L'attività principale è la sintesi e la ricerca di nuovi materiali funzionali per applicazioni energetiche e biomediche.

Richieste tecnologiche

Azienda aerospaziale britannica cerca la tecnologia per un sistema di batterie ad alta potenza per un drone/veicolo senza pilota a decollo e atterraggio verticale ibrido (VTOL - UAV) (TRGB20250407011): Un'azienda aerospaziale britannica sta cercando un sistema di batterie ad alta potenza per supportare il funzionamento di un UAV ibrido VTOL di grandi dimensioni. Il sistema deve fornire una potenza di picco per il decollo e l'atterraggio verticale, rispettando al tempo stesso rigorosi criteri di dimensioni, peso e prestazioni. L'azienda britannica desidera collaborare nell'ambito di un accordo commerciale con assistenza tecnica.

Azienda olandese alla ricerca di un fornitore di generatori ad alte prestazioni per applicazioni energetiche marine (TRNL20250404004): Un'azienda olandese specializzata nella tecnologia di conversione dell'energia del moto ondoso sta cercando fornitori di generatori ad alte prestazioni con capacità tecniche specifiche. Questi generatori saranno integrati nel sistema di energia da onde Kaizen 2.0 dell'azienda. Il partner ideale avrà generatori già pronti o esperienza nella progettazione e produzione di generatori che soddisfano specifiche tecniche esigenti. È preferibile una collaborazione nell'ambito di un accordo di fornitura.

DeepVest: wearable tecnologico di nuova generazione per la salute mentale che integra sensori, IA e terapia a pressione profonda per il monitoraggio e l'intervento in tempo reale (TRDE20250403004): DeepVest è una soluzione indossabile per la gestione della salute mentale che combina biosensing, analisi AI e attuazione pneumatica. Consente il monitoraggio, la previsione e l'attenuazione dello stress e dell'ansia in tempo reale. Progettato come un compagno di supporto invisibile per le persone affette da ansia, PTSD e stress cronico, DeepVest colma il divario tra gli indossabili per il monitoraggio passivo e gli interventi attivi di livello medico. Sono necessari partner per la convalida clinica e l'integrazione dell'intelligenza artificiale.

PMI londinese che si occupa di ricerca e sviluppo nel settore delle biotecnologie cerca set di dati relativi al microbioma intestinale attraverso partnership collaborative (TRGB20250331014): a livello globale, centinaia di milioni di persone soffrono di disturbi intestinali, con la sindrome dell'intestino irritabile (IBS) che colpisce oltre 10 milioni di persone solo nel Regno Unito. GutSee Health sta rivoluzionando il trattamento dei disturbi intestinali fondendo una scienza all'avanguardia con una modellazione AI avanzata. La loro innovativa piattaforma di scoperta dell'intelligenza artificiale trasforma vasti dati genetici umani in firme di malattie e obiettivi terapeutici. Attraverso la loro terapia del microbioma, unica e mirata, cercano di ripristinare un sano equilibrio intestinale, eliminando i sintomi.

Azienda austriaca ricerca partner a lungo termine (contratto di fornitura) per lo sviluppo di custodie in plastica (di alta qualità) per dispositivi elettronici (TRAT20250310002): L'azienda austriaca, specializzata in sistemi innovativi per lavoratori solitari, cerca partner per sviluppare e/o produrre custodie in plastica per dispositivi elettronici. Queste custodie devono soddisfare requisiti tecnici specifici per garantire sicurezza e funzionalità. L'azienda è alla ricerca di partner esperti nello sviluppo e/o nella produzione di custodie in plastica di alta qualità con caratteristiche avanzate, con l'obiettivo di stabilire collaborazioni commerciali a lungo termine come accordo di fornitura.

Richieste di Ricerca & Sviluppo

Per la ricerca partner per la partecipazione a call per progetti UE e a bandi nazionali (con indicazione delle scadenze) vedi [QUI](#)

Per maggiori info contatta il partner più vicino a te!

Altre opportunità sono pubblicate sugli account social di Enterprise Europe Network. Inoltre, contattando il partner EEN più vicino potrai conoscere tante altre opportunità di ricerca partner provenienti direttamente da colleghi esteri di Enterprise Europe Network.

AGGIORNAMENTI CONTINUI

Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:

- www.een-italia.eu
- www.bridgeconomies.eu
- www.consorziobridgeconomies.eu
- **Pagina FB Enterprise Europe Network Italia, Twitter @EEN_Italia, LinkedIn <https://www.linkedin.com/company/enterprise-europe-network-italia/>**

Chi siamo

Il Consorzio BRIDG€conomies è composto da 13 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Università) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per sostenere e assistere le mPMI.

S.I. IMPRESA Azienda Speciale della CCIAA di Napoli (Coordinatore)
ASVI Azienda Speciale Agenzia di Sviluppo della Camera di Commercio I.A.A. Chieti-Pescara
Camera di Commercio del Gran Sasso
Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise
Camera di Commercio della Basilicata
CETMA - Centro di Ricerche Europeo di Tecnologie, Design e Materiali
ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile ⁽¹⁾
Sicindustria
SPIN - Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico S.r.l. ⁽²⁾
Università di Palermo
Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Calabria
Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania
Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia

⁽¹⁾ opera in Campania e Puglia.

⁽²⁾ opera in Calabria e in Basilicata



CAMERA DI COMMERCIO
DEL MOLISE
Azienda Speciale SERM

www.consorziobridgeconomies.eu
www.een-italia.eu

Disclaimer:

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.

Enterprise Europe Network è un progetto cofinanziato dall'Unione Europea (Programma SMP 2021-2027)